



# Rapport för det andra kvartalet 2010

2010-07-21

- Periodens intäkter uppgick till KSEK 400 (-24)
- Periodens resultat uppgick till KSEK -356 (-1 394)
- Resultat per aktie: SEK -0,036
- Eget kapital per aktie: SEK 0,24
- Aktiekurs 30 juni 2010: SEK 0,42

---

## Verksamheten

Det är med glädje vi kan konstatera att Ulyss omvända förvärv av Y.C.O Business Partners äntligen har kunnat genomföras på ett sätt som infogar en levande, lönsam och i högsta grad livskraftig verksamhet i bolaget. I samband med detta har Ulyss även bytt namn till Y.C.O Business Partners AB (publ), för att på detta sätt bättre spegla verkligheten.

Under det första kvartalet 2010 lades allt fokus på att slutföra det omvända förvärvet av den lönsamma rörelsen i den tidigare enskilda firman F:a Michael Straubel. Den extra bolagsstämman som hölls den 9 oktober beslutade om detta, men som en följd av omständigheter som legat utanför bolagets kontroll kunde inte affären genomföras på då avsett sätt. I efterhand kan bolagets nya styrelse konstatera detta inneburit en stor tidsspilla som istället kunde ha använts till att generera nya, lönsamma affärer för aktieägarna.

Y.C.O Business Partners har träffat ett avtal om att förvärva Hammarö Invest, som i avtalet är värderat till 4,080,000 kr. I avtalet ingår en garanti från säljaren om att de avtal som finns i Hammarö Invest under den första tolv månadersperioden från tillträdet kommer att ge ett täckningsbidrag om minst 2 Mkr. Likviden består av 5,100,000 nyemitterade aktier à 0,80 kr i YCO. Förvärvet innebär att säljaren Carlstad Business to Business Group AB, som ägs av Michael Straubel, blir ägare till cirka 51 procent av aktierna i YCO. Under åren 2006 till 2008 har verksamheten i F:a Michael Straubel generat stabila överskott på mellan 1,1 och 1,6 Mkr per år.

Under det andra kvartalet 2010 har faktureringen påbörjats från Y.C.O Business Partners, och en rad avtal har tecknats och i laga ordning kommunicerats marknaden. Bland annat har Y.C.O Business Partners efter det att bolaget förvärvade Hammarö Invest tecknat ett kommersiellt avtal med Wrigley Skandinavien. Avtalet avser den varuautomat som Y.C.O Business Partners äger. Enligt avtalet skall Wrigley Skandinavien erlagga ett kontant marknadsstöd för ett års exklusivitet på automaten.



Automaten, som är SMS-styrd, kommer initialt att lanseras på olika restauranger och nöjesetablissemang för att senare lanseras i andra typer av offentliga miljöer. De första maskinerna kommer att placeras ut under det andra kvartalet 2010 hos den rikstäckande restaurangkedjan Harry's. Denna restaurangkedja har tecknat ett avtal med Y.C.O. Business Partners, och kommer att ta in maskinen på sina 19 största enheter, med option att utöka avtalet till att omfatta samtliga Harry's 39 restauranger. Avtalet beräknas vara värt 1,6 Mkr för Y.C.O. Business Partners. Till detta kommer del av den teletrafik som generas. Y.C.O Business Partners har som mål att inom 18 månader teckna avtal med 200 restauranger, som företrädesvis omsätter minst 10 MSEK, i södra och mellersta Sverige.

Under april månad utökade Y.C.O Business Partner hårvårdsserien Bobby Haircare med två nya produkter. Samtidigt tecknade Y.C.O Business Partner avtal med ännu en stor fackhandelskedja rörande hårvårdserien. Det nya avtalet beräknas tillföra en ökad omsättning och ett betydande täckningsbidrag under Q3 2010. I dag överstiger orderstocken av Bobby Haircare budgeten varför den fabrik som kontrakterats för produktionen arbetar med att säkerställa produktionskapaciteten och leveranssäkerheten för att kunna vara säkra på att leveranserna under det tredje kvartalet skall fungera. Redan i dag har Y.C.O Business Partner avtal med detaljhandelskedjorna ICA och COOP, samt detaljhandelsföretaget Kicks, avseende försäljning av hårvårdsserien Bobby Haircare. Förhandlingar pågår om försäljningsavtal med ytterligare detaljhandels- och fackkedjor.

Även den kollektion klockor som saluförs i Y.C.O Business Partner utvecklas väl, bland annat har en större norsk dagligvarukedja i april månad tecknat en order överstigande en halv miljon kronor med Y.C.O Business Partner, och har redan aviserat ytterligare order under hösten. Ordern som tecknades i april skulle ha fakturerats under maj månad, men har på grund av leveranssvårigheter skjutits upp till vecka 38.

#### **Väsentliga händelser efter årets utgång**

Efter periodens utgång har Y.C.O Business Partners hållit en extra bolagsstämma vid vilken beslutades om att skriva ned kvotvärdet till 0,38 SEK per aktie. En av orsakerna till denna nedskrivning var att enklare kunna komma att använda den egna aktien som valuta i kommande affärer. Vid samma bolagsstämma avgick också styrelsens ordförande advokat Hans Liljeblad på grund av den tidsspillan som går åt vid resor fram och tillbaka till Stockholm. Liljeblad kommer emellertid att komma att fortsätta att kvarstå som advokat åt Y.C.O Business Partners.

#### **Försäljning och resultat**

Koncernens intäkter uppgick under det första halvåret 2010 till 400 TSEK, något som bland annat beror på ingen verksamhet har ägt rum i bolaget innan mitten av maj i år. Vidare har en oproportionerligt stor del av ledningens tid gått åt till att avsluta engagemang som härrör sig från den gamla verksamheten i Ulyss, samt att säkra upp kompetenta rådgivare till bolaget.

En stor del av tiden har också ägnats åt att utveckla de befintliga licenserna som finns i bolaget, vilket medfört att flera av de produkter som Y.C.O Business Partners i dag förfogar över kommer att erhålla en bättre exponering än tidigare hos detalj- och dagligvaruföretagen. I och med detta räknar



styrelsen med att såväl försäljningen som kassaflödet kommer att öka väsentligt under det tredje kvartalet 2010.

### **Likviditet och finansiering**

Den 30 juni 2010 uppgick koncernens banktillgodohavanden till KSEK 10. Koncernens soliditet uppgick den 30 juni 2010 till 84 procent.

Även om soliditeten är att betrakta som god anser styrelsen att siffran är missvisande. En stor del av de likvida medel som fanns i gamla Ulyss har av den tidigare styrelsen lånats ut till bolagets tidigare moderbolag, Värmlands Finans Sverige AB (publ). Y.C.O Business Partners kommer inte att kunna använda dessa medel i den dagliga verksamheten innan den 1 juli 2014 då lånet förfaller till betalning. Vid detta tillfälle kommer även räntan för hela perioden att utbetalas.

En stor del av de likvida medel som flutit in har använts till att finansiera utvecklingen av de befintliga licenserna och produktionen av den egenhändigt utvecklade varuautomaten. Av denna orsak har Y.C.O Business Partners tvingats låna in kapital för att avveckla och betala de obetalda fakturor som fanns i bolaget i samband med det omvända förvärvet. Till största delen har detta kapital lånats in från bolagets VD och huvudägare. Ett belopp om 250,000 kronor har också lånats av bolagets tidigare rådgivare. Denna transaktion har ifrågasatts av vissa av styrelsens medlemmar, dels på grund av den höga räntesatsen, fem procent månatligen, dels på grund av långgivaren. Bolagets tidigare rådgivare, , sitter som styrelseordförande i det bolag som till för helt nyligen var moderbolag till Y.C.O Business Partners, och som dessutom till en mycket stor procentuell del varit mottagare av de obetalda fakturor som ledningen i Y.C.O Business Partners tvingats ta hand.

### **Investeringar**

De totala investeringar under året uppgick till KSEK 4.080 och avsåg köpet av Hammarö Invest AB, vars verksamhet nu bedrivs i Y.C.O Business Partners.

### **Eget kapital, aktiekapital och antal aktier**

Per den 30 juni 2010 uppgick koncernens egna kapital till KSEK 2.386 varav KSEK 4.834 utgjordes av aktiekapital, KSEK-26 av bundna reserver och KSEK -2.422 av fritt eget kapital.

Aktiekapitalet är fördelat på 9 934 000 aktier med ett kvotvärde om SEK 0,80. Samtliga aktier utgörs av samma serie och äger samma rätt till röst och vinst i bolaget.

### **Organisation**

Antalet årsanställda uppgick för året till 3 personer. Per den 30 juni 2010 hade Y.C.O Business Partners AB (publ) fyra anställda. Under perioden april-juni 2010 har antalet anställda ökat med fyra personer.

### **Förändringar i aktieinnehav för Insynspersoner**

Under april till och med juni 2010 har följande insynsperson i Y.C.O Business Partners AB (publ) förändrat sitt aktieinnehav enligt följande:



<b>Insynsperson</b>	<b>Position</b>	<b>Aktie</b>	<b>Förändring</b>	<b>Innehav efter förändring</b>
Michael Straubel	VD	Aktie	+5 100 000	5 100 000

### Ägarstruktur

Per den 30 juni 2010 hade Y.C.O Business Partners AB (publ) två ägare som vardera innehade aktier motsvarande fem procent eller mer av röste- och kapitalandelen i bolaget. Per den 30 juni hade Y.C.O Business Partners AB (publ) cirka 1,000 aktieägare. Nedan är en sammanställning på de största aktieägarna. Bolagets aktie är upptagen till handel på Aktietorget under kortnamnet YCO.

<b>Namn</b>	<b>Antal aktier</b>	<b>Procent av aktiekapitalet</b>
Michael Straubel, privat och genom bolag	5 100 000	51,33 %
Värmlands Finans Sverige AB (Publ)	3 756 459	37,81 %

### Utsikter för helåret 2010

Styrelsen för Y.C.O Business Partners AB (publ) gör bedömningen att framtidsutsikterna ser lovande ut. Under innevarande år har resurserna styrts om från i första hand handel med varupartier till att primärt omfatta egna licenser och varumärken som finns tillgängliga i dagligvaru- och detaljhandeln. Handeln med varupartier kommer emellertid alltid att fortsätta att vara en viktig del av verksamheten i Y.C.O Business Partners.

Orsaken till att styrelsen valt att arbeta mer aktivt med licenser är att dessa ger bolaget en högre marginal samtidigt som bolagets kassaflöde blir jämnare fördelat.

Verksamheten under året kommer att vara uppdelad i två områden:

1. Egna licenser
2. Förmedling av varupartier
3. Varuautomater

### Egna licenser

I dag arbetar Y.C.O Business Partners med ett antal olika licenser, för vilket bolaget endera äger licensrättigheterna eller distributionsrättigheterna.

Bland de olika licenserna kan nämnas distributionsrättigheterna för hygienserien Laban och Labolina, vilken finns till försäljning hos flera av de större dagligvaru- och detaljhandelskedjorna, hårvårdserien Bobby's Haircare, de egna konfektyrmarkerna Galoppigott och Minidino.

Under innevarande bokföringsår kommer ytterligare licenser och varumärken att lanseras. Mest närliggande är den hudvårdsserie som Y.C.O Business Partners tagit fram i samarbete med Natascha Peyre. I övrigt förs diskussioner kring ytterligare hårvårdsprodukter, konfektyrserier och hudvårdsagenturer.



I övrigt har en förfrågan inkommit från ett större amerikanskt företag med inriktning på barnmarknaden om att Y.C.O Business Partners skall företrädta detta bolag på den svenska och norska marknaden. Ett antal möten har hållits för att se över möjligheterna kring ett avtal. I skrivande stund är det emellertid för tidigt att kunna göra en bedömning om Y.C.O Business Partners kommer att erhålla denna distributionslicens. Styrelsen gör bedömningen att om Y.C.O Business Partners skulle erhålla denna distributionslicens kan denna komma att medföra ett resultatillskott om minst 2 Mkr från och med det första halvåret 2011.

### **Förmedling varupartier**

Ledningen för Y.C.O Business Partner har mer än femton års erfarenhet av att fungera som agent och ombud mellan tillverkare och köpare. I bolagets affärsidé ingår att sammanföra köpare med säljare, helt enkelt att förmedla affärer och köp.

Y.C.O har som mål att omvandla gamla lager till pengar, något som i första hand görs genom att köpa och förmedla överproduktion av kända varumärken från Bolagets kunder. I dag arbetar Y.C.O över hela Skandinavien med i första hand leksaker, toalettartiklar, hushållsartiklar, böcker och dataspel/tillbehör. Bland Bolagets kunder märks i första hand storföretag med kända varumärken, men också så kallade tradingbolag i såväl England som Holland vilka valt att använda sig av Y.C.O för att slippa bygga upp en egen organisation i Norden.

Under rapportperioden har två sådana affärer gjorts med mycket lyckat resultat.

### **Varuautomater**

Ledningen för Y.C.O Business Partners har noggrant undersökt efterfrågan på tuggummi och konstaterat att den är utbredd i alla åldrar bland såväl män som kvinnor. Bolaget har sedan 18 månader tillbaka deltagit i utvecklingen av en SMS-styrd tuggummiautomat. Denna automat kommer initialt att lanseras på olika restauranger och nöjesetablissemang för att senare lanseras i andra typer av offentliga miljöer. Tillsammans med en automationskonstruktör har Y.C.O Business Partners konstruerat en tuggummiautomat som ser ut som ett Wrigleys tuggummipaket.

Ett kommersiellt avtal med Wrigley Skandinavien har ingåtts, som mot en icke obetydlig avgift fått ett års exklusivitet på produkten. Wrigley har cirka 75 % av den svenska marknaden och är en idealisk partner för Y.C.O.

Bolaget har redan tecknat avtal med Harry's, en väletablerad krogkedja, som vill testköra automaten på 20 av kedjans enheter. Maskinerna kommer att lanseras under Q3 2010, då alla tester samt avtal med berörda telekombolag beräknas vara klara. Utöver detta har avtal tecknats med ett tjugotal restauranger i främst Mälardalen och Skåne om varuautomaten. Y.C.O har som mål att inom 18 månader teckna avtal med 200 restauranger, som företrädesvis omsätter minst 10 MSEK, i södra och mellersta Sverige. Y.C.O behåller 60 % av täckningsbidraget och restaurangen resterande 40 %. Bolaget räknar också med att få viss del av respektive telekombolags intäkter från SMS-trafiken.



### **Redovisningsprinciper**

Bokslutskommunikén har upprättats i enlighet med ÅRL (Årsredovisningslagen) och tillämpliga rekommendationer från Redovisningsrådet samt uttalanden från Redovisningsrådets akutgrupp.

### **Framtida rapporttillfällen**

Bolaget lämnar återkommande ekonomisk information enligt följande plan:

Redogörelse januari 2010– september 2010	29 november 2010
Redogörelse januari 2010 – december 2010	28 februari 2011
Redogörelse januari 2010 – mars 2011	23 maj 2011

Observera att ingen bokslutskommuniké kommer i februari då den tidigare styrelsen vid årsstämman den 26 oktober 2009 hade lagt fram ett förslag om att förlänga bokföringsåret till den 30 juni 2010. Den tidigare styrelsen och dess rådgivare missade emellertid att skicka in ändringen till Bolagsverket i tid, varför ändringen registrerades först i februari 2010. Av den anledningen kommer innevarande bokföringsår löpa på 18 månader, till och med den 30 juni 2011.

Denna rapport har ej varit föremål för granskning av bolagets revisor.

21 juli 2010

Y.C.O Business Partners AB (publ)  
Styrelsen

### **För ytterligare information, vänligen kontakta:**

Michael Straubel  
Mobil: 0706-067 403  
Tel: 054 15 32 60  
Fax: 054 15 32 65  
E-post: [michael@yco.se](mailto:michael@yco.se)



## Resultaträkning

RESULTATRÄKNING	Proforma			
	2010-01-01 2010-06-30	2010-01-01 2010-06-30	2009-01-01 2009-06-30	2009-01-01 2009-12-31
<b>Rörelsens intäkter</b>				
Försäljning	2 166 942	400 000	-24 079	-24 079
<b>Summa intäkter</b>	<b>2 166 942</b>	<b>400 000</b>	<b>-24 079</b>	<b>-24 079</b>
<b>Rörelsens kostnader</b>				
Inköp varor och material	-762 334	-97 962	0	0
Övriga externa rörelsekostnader	-853 048	-530 957	-1 161 202	-1 742 607
Kostnader personal	-109 995	-91 664	0	0
<b>Rörelseresultat före finansiella kostnader</b>	<b>441 565</b>	<b>-320 583</b>	<b>-1 185 281</b>	<b>-1 766 686</b>
<b>Finansiella intäkter och kostnader</b>	<b>-48 322</b>	<b>-35 790</b>	<b>-209 688</b>	<b>-210 416</b>
<b>Beräknat resultat</b>	<b>393 243</b>	<b>-356 373</b>	<b>-1 394 969</b>	<b>-1 977 102</b>



## Balansräkning

BALANSRÄKNING	Proforma			
	2010-06-30	2010-06-30	2009-06-30	2009-12-31
<b>Tillgångar</b>				
Maskiner och inventarier	312 400	300 000	10 625	43 625
Varulager	1 597 752	1 597 752	0	1 045 000
Kundfordringar	2 191 694	3 860 982	4 767 541	3 140 976
övriga kortfristiga fordringar	3 051 153	0	0	0
Förutbetalda kostn och uppl int	275 141	119 834		
Observationskonto	-227 772			
<b>Summa Förutbetalda kostn och uppl int</b>	<b>47 369</b>	<b>119 834</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
<b>Summa kassa och bank</b>	<b>152 360</b>	<b>9 585</b>	<b>121 638</b>	<b>336</b>
<b>Summa omsättningstillgångar</b>	<b>7 040 328</b>	<b>3 990 401</b>	<b>4 889 179</b>	<b>3 141 312</b>
<b>Summa Tillgångar</b>	<b>7 352 728</b>	<b>5 888 153</b>	<b>4 899 804</b>	<b>4 229 937</b>
<b>Eget kapital och skulder</b>				
<b>Summa Eget kapital</b>	<b>-48 338</b>	<b>2 029 413</b>	<b>5 802 681</b>	<b>3 825 579</b>
<b>Skulder</b>				
<b>Summa Kortfristiga skulder</b>	<b>7 180 260</b>	<b>3 858 740</b>	<b>492 094</b>	<b>404 358</b>
<b>Summa Långfristiga skulder</b>	<b>21 197</b>			
<b>Personalens skatter och avgifter</b>				
<b>Summa Personalens skatter och avgifter</b>	<b>41 609</b>			
<b>Upplupna kostn och förutbet intäkter</b>				
<b>Summa Upplupna kostn och förutbet intäkter</b>	<b>158 000</b>			
<b>Summa skulder och Eget kapital</b>	<b>7 352 728</b>	<b>5 888 153</b>	<b>6 294 775</b>	<b>4 317 673</b>





## Nyckeltal

Tkr	jan-juni 2009	Jan-dec 2009	Jan-juni 2010
<b>Lönsamhet och räntabilitet</b>			
Omsättningstillväxt	Negativt	Negativt	100%
Rörelsemarginal	Negativt	Negativt	Negativt
Vinstmarginal	Negativt	Negativt	Negativt
Räntabilitet på eget kapital	0	0	0
<b>Kapitalstruktur</b>			
Eget kapital	4 407	3 381	3 217
Balansomslutning	4 900	3 969	5 888
Sysselsatt kapital	4 408	3 557	1 882
Räntebärande nettoskuld	-	-	Negativt
Kapitalomsättningshastighet	0	0	0
Soliditet	84%	85%	81%
Skuldsättningsgrad	-	-	-
Räntetäckningsgrad	0	0	0
<b>Kassaflöde och likviditet</b>			
Kassaflöde före investeringar	2 317	485	Negativt
Kassaflöde efter investeringar	2 317	485	Negativt
Likvida medel	122	0	10
<b>Investeringar</b>			
Förvärv av materiella anläggningstillgångar	0	0	0
Förvärv av dotterföretag	0	0	0
Förvärv av aktier och andelar	0	0	0
<b>Medarbetare</b>			
Medelantalet anställda	0	0	0,5
Omsättning per anställd	0	0	200
Antalet anställda	0	0	3
<b>DATA PER AKTIE</b>			
Antal aktier	4 834 000	4 834 000	9 934 000
Resultat per aktie	-0,29	-0,04	-0,036
Eget kapital per aktie (SEK)	0,91	1,20	0,24
Aktiekurs (SEK)	1,80	0,39	0,41
Aktiekurs / Eget kapital per aktie	197%	32,5%	171%



## Definition av nyckeltal

### LÖNSAMHET OCH RÄNTABILITET

Omsättningstillväxt (%)

Rörelsemarginal (%)

Vinstmarginal (%)

Räntabilitet på eget kapital (%)

Ökning av intäkterna i procent av föregående periods intäkter

Rörelseresultat i procent av omsättningen

Periodens resultat i procent av omsättningen

Periodens resultat i procent av genomsnittligt eget kapital

### KAPITALSTRUKTUR

Eget kapital (KSEK)

Balansomslutning (KSEK)

Sysselsatt kapital (KSEK)

Eget kapital vid periodens slut

Summan av tillgångar eller summan av skulder och eget kapital

Balansomslutning minskad med icke räntebärande skulder inklusive latent skatt

Räntebärande nettoskuld (KSEK)

Nettot av räntebärande avsättningar och skulder minus finansiella tillgångar inklusive likvida medel

Kapitalomsättningshastighet (ggr)

Årets omsättning dividerat med genomsnittlig balansomslutning

Soliditet (%)

Eget kapital i procent av balansomslutningen

Skuldsättningsgrad (%)

Räntebärande skulder dividerat med eget kapital

Räntetäckningsgrad

Resultat efter finansiella poster plus finansiella kostnader dividerat med finansiella kostnader

### KASSAFLÖDE OCH LIKVIDITET

Kassaflöde före investeringar (KSEK)

Resultat efter finansiella poster plus poster som inte påverkar kassaflöde minus förändring av rörelsekapital

Kassaflöde efter investeringar (KSEK)

Resultat efter finansiella poster plus poster som inte påverkar kassaflödet minus förändring av rörelsekapital och investeringar

Likvida medel (KSEK)

Banktillgodohavanden och kassa

### MEDARBETARE

Medelantalet anställda

Omsättning per anställd

Antalet anställda

Medelantalet anställda under perioden

Omsättning dividerat med medelantalet anställda

Antalet anställda vid periodens slut

### DATA PER AKTIE

Antal aktier

Resultat per aktie (SEK)

Eget kapital per aktie (SEK)

Aktiekurs

Aktiekurs/Eget kapital per aktie (SEK)

Antalet utestående aktier vid periodens slut

Periodens resultat dividerat med antal aktier

Eget kapital dividerat med antal aktier

Senaste betalkurs för rapportperiodens sista handelsdag

Aktiekursen dividerat med eget kapital/aktie