

Kvartalsrapport

MedicPen AB (publ)

Org.nr. 556576-4809

1 januari – 31 mars 2013

Sammanfattning av första kvartalet 2013

Nettoomsättningen uppgick till 3 581 SEK (63 901)

Resultatet efter finansiella poster uppgick till -1 279 628 SEK (-982 496)

Resultatet per aktie* uppgick till -0,03 SEK (-0,03)

Soliditeten per den 31 mars 2013 uppgick till 54 % (44 %)

Beräknat utifrån 40 331 172 antal aktier

Väsentliga händelser under första kvartalet 2013

Fokus har fortsatt varit att positionera bolaget för volymförsäljning på den amerikanska telemedicinmarknaden. Antalet varuprover som MedicPen skickat till olika projekt har ökat kraftigt under kvartalet. Bolaget har nu produkter för utvärdering inom segmenten: vård på distans, kliniska prövningar och apoteksmarknaden.

Vidare har Bolaget på hemmaplan inlett samarbeten för utvärdering av produkten Medimi® ibland intagna inom kriminalvården.

Väsentliga händelser efter första kvartalet 2013

Som ovan med tillägget att bolaget har inlett arbetet med en studie där produkten Medimi används vid medicinering efter organtransplantation.

De aktiviteter MedicPen bedriver kräver mycket av organisationen både ekonomiskt och arbetsmässigt. Bolaget har under 2013 satsat på att i säljfrämjande syfte tillhandahålla produkter för utvärdering till potentiellt stora och viktiga kunder.

Tidpunkter för ekonomisk information

Halvårsrapport 2013:	2013-08-20
Delårsrapport januari – september 2013:	2013-11-19
Bokslutskommuniké för 2013:	2014-02-27

Vd har ordet

Marknaden för telemedicin har inte riktigt lossnat ännu på hemmaplan, och i Europa i övrigt, till många branschbedömares förvåning. Mycket är på gång och USA går i bräschen. MedicPen har därför riktat sina marknadsaktiviteter dit. Under 2013 har kontakterna med våra amerikanska samarbetspartners som är telekombolag och deras leverantörer blivit betydligt hetare. Vi har skickat ett större antal varuprover för utvärdering, vilket krävs som förberedelse inför den kommersiella lanseringen. Hittills har marknaden för telemedicin mest varit inriktad på övervakning av mycket sjuka, ofta gamla patienter som skrivits ut efter vård på sjukhus. Det har varit fråga om lösningar som inte krävt någon teknisk mognad från patienten. Nu utvidgas lösningarna till fler patientgrupper som är mer teknikvana. Tekniken, av vilken vi är en del, utvecklas också så att patienterna själva blir mer involverade i vården. Det finns enorma hälsomässiga och ekonomiska vinster att göra om hemvården blir effektivare. I USA finns sedan nyligen ekonomiska incitament för att effektivisera vården: exempelvis har man börjat införa böter för vårdgivare som "får tillbaka" patienter som redan behandlats och som borde vara bra och inte komma tillbaka. Det fungerar som en slags reklamation av vårdresultatet. Detta är en del av det så kallade "Obama Care" och det driver på utvecklingen av bland annat telemedicinlösningar. Många vårdgivare ser även en fördel i att man via telemedicin stärker banden till patienterna och på så sätt ökar kvalitén på vården i dubbelbemärkelse.

Dessa drivkrafter som man har i USA gör att marknaden bedöms vara två år före den europeiska. Projekten som vi deltar i är framför allt tillsammans med Amerikanska telekombolag. Utmaningen är att göra användarupplevelsen så intuitiv och lättanvänd som möjligt. All teknik finns på plats. Jag gör bedömningen att man är nära en lösning som man är nöjd med.

På senare tid har aktiviteterna ökat på hemmaplan. Där har vi startat några mindre men mycket intressanta samarbetsprojekt. Dels gäller det kriminalvården som är en miljö där det ställs speciella krav på produkten. I kriminalvården har de intagna samma rätt till sjukvård som alla samhällsmedborgare utanför, och många intagna tar medicin. För att i ett senare skede sälja i volym till kriminalvården kommer anpassningar att behöva göras av vår produkt Medimi. Anpassningarna går att göra till rimlig kostnad. Det vi lär oss i detta samarbete har vi stor glädje av inför försäljning till liknande användning både i Sverige och internationellt.

Vi har nyligen inlett ett mindre studie där vår produkt Medimi används som medicineringshjälpmedel för patienter efter organtransplantation. För denna patientgrupp är följsamhet vid medicinering helt livsavgörande. Vår produkt, utrustad med GSM kommunikation, hjälper både patienten och vårdgivaren att förbättra följsamheten. I den här patientgruppen är följsamheten så viktig att om den inte efterlevs, stöts det transplanterade organet bort och transplantationen måste göras om.

Ovanstående är exempel på marknadsmöjligheter där vår produkt används i olika intressanta studier. Vi bedömer att dessa segment har stor ekonomisk potential för oss.

För att snabba på processerna har vi under våren satsat på att knuffa affärerna närmare avslut. Det har gjorts att den lilla försäljningen vi har haft fått stå tillbaka till förmån för de ovanstående satsningarna. Vi är en liten organisation och är därför tvungna att prioritera. Vi bygger ut organisationen när vi har avtal om större affärer klara, vilket styrelsen bedömer vara inom räckhåll.

Den senaste emissionen kom in i underkant och hade en vidhängande option som skulle kunna ge mer medel till bolaget. Förutsättningarna för detta har inte infriats ännu. Således lever bolaget under

knappa förhållanden. Vi har prioriterat verksamheten så att arbetet på marknadssidan tagit så lite skada som möjligt. Vi själva avstår från att ta ut ersättningar och många av våra leverantörer ställer också upp. Vi utvärderar olika finansieringslösningar. Vi har tidigare hanterat liknande situationer med en kombination av lösningar så som bryggfinansiering i kombination med nyemission eller utökade lån. Vi söker på årsstämman därför ett brett bemyndigande för styrelsen att agera i frågan. Jag vill nämna detta för att signalera att frågan inte är lämnad åt slumpen. För att ta tillvara aktieägarnas intressen är en flerstegslösning trolig. Vi arbetar med att hitta en lösning som undviker de negativa effekterna som tidigare företrädesemissioner resulterat i.

Med detta sagt vill jag sammanfatta läget genom att konstatera att marknaden i Europa är trög för att den saknar tydliga ekonomiska incitament och betalningsmodeller för telemedicinlösningar, men att den följer i fotspåren på USA. I USA finns det i dag, bland annat på grund av Obama Care, tydliga incitament för tekniklösningar som telemedicin i vården. Betalningsmodellen med försäkringsbolag som betalare skapar också incitament för nya lösningar. Vårt fokus är USA, samtidigt som vi bevakar den europeiska marknaden noga, och väljer nischområden där våra produkter passar in så som hittills kriminalvården och transplantation.

Själv hyser jag gott hopp om att bitarna faller på plats både vad det gäller, framförallt de amerikanska affärerna och finansieringen.

Cristian Hallin,
VD MedicPen AB (publ)

MEDICPEN OCH MEDIMI™

Bakgrund – statistik över följsamhet

MedicPens produkter är till för att förbättra följsamhet och övervakning vid medicinering. Att problem finns inom området och att behovet av förbättring är stort visar nedanstående uppgifter, där det framgår att oföljsamhet och annan felaktig användning av läkemedel är orsak till:

- 8-10 procent av alla intagningar på sjukhus.
- 25 procent av alla intagningar på sjukhus av patienter över 65 år.
- 10-15 procent av de fall som vårdas på intensivvårdsavdelningar.
- Förvärrad sjukdom, som leder till sämre hälsa och livskvalitet.

Källa: J Lars G Nilsson, Stiftelsen NEPI, Stockholm

MedicPen Aktiebolag (publ)

MedicPen Aktiebolag (publ) ("MedicPen") är ett svenskt företag med en helsvensk och patenterad teknisk innovation för datoriserad tablettdispensering som möter behov från såväl patienter som personal inom sjukvård och läkemedelsindustri, men också privatkund. MedicPen är sedan den 11 december 2006 listat på AktieTorget, som är ett värdepappersbolag under Finansinspektionens tillsyn och driver en handelsplattform som benämns MTF (Multilateral Trading Facility). I dagsläget har MedicPen cirka 1 300 aktieägare. MedicPen har sitt huvudkontor i Halmstad.

Medimi® – ett system för medicineringshjälp

MedicPen säljer ett komplett system för hantering av medicinering i tablettform. Medimi är ett medicineringshjälpmedel som består av en datoriserad tablettdispenser. Medimi® finns i olika storlekar och med olika tekniskt innehåll för att passa olika patientbehov. I dagsläget tillhandahåller MedicPen tre storlekar för upp till sex olika mediciner som kan innehålla 90 tabletter.

Mjukvaran i Medimi® håller rätt på och påminner när det är dags att ta sin medicin och att rätt tablett matas ut vid rätt tidpunkt och i rätt ordning. Medimi registrerar alla utmatningar så att man i efterhand kan kontrollera att medicineringen skett korrekt.

Medimi® finns i två utföranden, Basic och Advanced. Advanced är försedd med ett högre teknikinnehåll; mer avancerad mjukvara. Kombinationen av påminnelse och möjlighet till kontroll av historiken i medicineringen har visat sig ge betydligt bättre följsamhet och vårdresultat.

Medimi® finns med GSM, Bluetooth och USB. Väljer man GSM är det lätt att sända larm vid missad dos till anhörig eller vårdgivare. Med Bluetooth finns möjlighet att kommunicera med datorer, telefoner och läsplattor. Till större kunder tillhandahåller MedicPen ett kommunikationsprotokoll som ger möjlighet att göra så kallade appar.

Tablettmagasinen är en central del i Medimi®-systemet. Tablettmagasinen kan skickas fyllda med tabletter till patienten, det vill säga påfyllning av magasinen behöver inte ske hos patienten. Patienten byter ett tomt magasin mot ett påfyllt som skickats per post eller bud. Att byta magasin är enkelt. Säkerheten i systemet är hög på grund av att läkemedlen hålls isär styckvis och säkerheten höjs

ytterligare när tablettmagasinen fylls automatiskt. Då minskar risken som den mänskliga faktorn utgör. Hanteringen av medicinerna blir både flexibel och säker.

Systemet inkluderar även automatladdare, en bordsmaskin som fyller tablettmagasinen automatiskt på några sekunder. Målgrupperna för ett system med automatladdare är läkemedelsbolag som gör kliniska studier, äldrevård och långvård samt vårdbolag. Fördelarna med automatladdare är stora tidsbesparingar samt högre säkerhet.

Apotek och privatkund

En stor anledning till feldoseringar och sämre hälsotillstånd beror på glömska hos den som tar medicinen. Medimi® hjälper patienten att inta rätt medicindos vid rätt tillfälle. Medimi® kan laddas med upp till sex olika slags mediciner. Vid påfyllning av medicin behöver man inte blanda tablettorna utan de olika medicinerna fylls i separata magasin. Det gör hanteringen säkrare och snabbare. För anhöriga är det en trygghet att veta att Medimi® underlättar för patienten att inta sin viktiga medicin med rätt dos i rätt tid.

Läkemedelsindustrin

Vid komplicerade och dyra behandlingar är Medimi® ett pålitligt verktyg för att underlätta följsamhet av en ordination. Genom Medimi® kan antalet feldoseringar reduceras kraftigt. Förbättrad följsamhet ger betydande besparingar och ökade intäkter. Vid en studie på Karolinska Universitetssjukhuset i Huddinge ledde användandet av MedicPens produkter till att följsamheten ökade till över 95 %. Under studien genomfördes blodprov som också visade att mängden aktiva substanser som medicinen tillförde också förbättrades.

Kliniska prövningar

En av styrkorna med Medimi® är att den kan utrustas med olika typer av mobil kommunikation som GSM eller Bluetooth. Medimi® skickar då följsamhetsdata i realtid. All statistik över medicineringen registreras och överförs så att analys och utvärdering kan ske. Genom att Medimi® säkerställer bättre följsamhet kommer läkemedelsföretag som genomför kliniska prövningar att erhålla säkrare kliniska resultat, med färre antal testpersoner.

Sjukhus och äldreboende

Genom att använda Medimi® på äldreboende och i vården får vårdgivarna betydligt bättre kontroll på att patienterna får medicin som ordinerat. Tablettanteringen blir säkrare eftersom man inte behöver blanda dosen manuellt. Vårdgivaren kan direkt få ett varningsmeddelande i form av exempelvis sms eller mejl från Medimi® ifall patienten inte matar ut medicinen. Följsamhetsdata kan dessutom kopplas till patientjournalen.

Hemsjukvård

Vårdgivaren kan få ett varningsmeddelande i form av sms eller mejl från Medimi® ifall patienten inte följer ordinationen och missar att mata ut medicindosen. Via sms eller mejl kan man få följsamhetsdata kopplad till patientens sjukjournal.

Telemedicin, e-hälsa och integrering i andra system

Medimi® är unik eftersom man fjärrstyrt kan göra ändringar i medicineringschemat, också när Medimi® är ute hos patient. Detta är möjligt eftersom varje tablett ligger separat i tablettmagasinen, och den mobila överföringstekniken möjliggör kommunikation från och till Medimi®. Då kan man till exempel stänga av en medicin om patientens hälsotillstånd ändras, öka eller minska dosen eller till och med starta en ny medicinering ifall den finns förberedd i Medimi®. Det ger en dosflexibilitet som är helt unik. Vidare är det så att olika delar inom läkemedelsbranschen har olika kravspecifikationer. Den hantering och teknik som krävs vid till exempel kliniska studier skiljer sig väsentligt från vad som behövs när en privatperson skall använda Medimi® för eget bruk. MedicPen uppfyller dessa helt olika kravspecifikationer och för flera andra användningsområden rörande medicinering. Medimi® är konstruerad för att lätt anpassas till olika kunders behov.

Granskning av revisor

Delårsrapporten har inte granskats av bolagets revisor.

Avlämnande av delårsrapport
Halmstad den 21 maj 2013

Styrelsen,
MedicPen AB (publ)

RESULTATRÄKNING

(SEK)	2013-01-01	2012-01-01
	-2013-03-31	-2012-03-31
Nettoomsättning	3 581	63 901
	3 581	63 901
Rörelsens kostnader		
Råvaror och förnödenheter mm	-87 959	-65 030
Övriga externa kostnader	-452 520	-440 443
Personalkostnader	-213 229	-213 977
Avskrivningar och nedskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar	-455 006	-224 813
	-1 208 714	-944 263
Rörelseresultat	-1 205 133	-880 362
Resultat från finansiella poster		
Övriga ränteintäkter och liknande resultatposter	16	344
Räntekostnader och liknande resultatposter	-74 511	-102 478
Resultat efter finansiella poster	-1 279 628	-982 496
Periodens skatt	-	-
Periodens resultat	-1 279 628	-982 496
Resultat per aktie före utspädning	-0,03	-0,03
Resultat per aktie efter utspädning	-0,03	-0,03

Balansräkning

(SEK)	2013-03-31	2012-03-31
Tillgångar		
Anläggningstillgångar		
<i>Imateriella anläggningstillgångar</i>		
Balanserade utgifter för utvecklings- arbeten	9 116 718	10 280 651
<i>Materiella anläggningstillgångar</i>		
Inventarier, verktyg och installationer	650 619	778 323
Summa anläggningstillgångar	9 767 337	11 058 974
Omsättningstillgångar		
<i>Varulager mm</i>		
Förskott till leverantörer	117 650	-
<i>Kortfristiga fordringar</i>		
Kundfordringar	261 802	237 196
Övriga fordringar	237 199	180 922
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	134 480	101 216
	633 481	519 334
Likvida medel	264 743	33 897
Summa omsättningstillgångar	1 015 874	553 231
Summa tillgångar	10 783 211	11 612 205

Balansräkning

(SEK)	2013-03-31	2012-03-31
Eget kapital och skulder		
Eget kapital		
<i>Bundet eget kapital</i>		
Aktiekapital, 40 331 172 aktier	2 520 699	1 832 886
Reservfond	3 770 135	3 770 135
	6 290 834	5 603 021
<i>Fritt eget kapital</i>		
Överkursfond	36 155 469	30 252 275
Balanserat resultat	-35 356 863	-29 707 534
Periodens resultat	-1 279 628	-982 496
	-481 022	-437 755
Summa eget kapital	5 809 812	5 165 266
Långfristiga skulder		
Skulder till kreditinstitut	2 701 106	2 799 106
Checkräkningskredit	1 200 000	1 200 000
Övriga skulder	42 530	59 530
	3 943 636	4 058 636
Avsättningar		
Övriga avsättningar	63 482	-
	63 482	-
Kortfristiga skulder		
Skulder till kreditinstitut	196 000	588 000
Leverantörsskulder	357 038	1 171 006
Övriga skulder	97 551	-
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	315 692	629 297
	966 281	2 388 303
Summa eget kapital och skulder	10 783 211	11 612 205
Ställda säkerheter		
<i>För egna skulder och avsättningar</i>		
Företagsinteckningar	4 950 000	4 950 000
Ansvarsförbindelser	Inga	Inga

Kassaflödesanalys

	2013-01-01	2012-01-01
	-2013-03-31	-2012-03-31
Den löpande verksamheten		
Resultat efter finansiella poster	-1 279 628	-982 496
Justeringar av poster som inte ingår i kassaflödet, m.m.	455 006	224 813
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital	-824 622	-757 683
Kassaflöde från förändringar i rörelsekapitalet		
Förändringar av kortfristiga fordringar	78 917	266 594
Förändringar av kortfristiga skulder	126 380	603 221
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-619 325	112 132
Investeringsverksamheten		
Investeringar i immateriella anläggningstillgångar	-25 298	-55 915
Investeringar i materiella anläggningstillgångar	-	-66 525
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-25 298	-122 440
Finansieringsverksamheten		
Amorteringar	-49 000	-147 000
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	-49 000	-147 000
Årets kassaflöde	-693 623	-157 308
Likvida medel vid periodens början	958 366	191 205
Likvida medel vid periodens slut	264 743	33 897

Förändring av eget kapital

	Aktiekapital	Ej registrerat aktiekapital	Reservfond	Överkurs- fond	Balanserat resultat	Årets resultat	Totalt
Belopp vid årets ingång 2012-01-01	1 845 105	0	3 770 135	30 240 056	-25 269 616	-4 437 918	6 147 762
Resultatdisposition enligt bolagsstämma					-4 437 918	4 437 918	0
Nyemission	675 594			6 049 413			6 725 007
Emissionskostnader				-134 000			-134 000
Årets resultat						-5 649 329	-5 649 329
Belopp vid årets utgång 2012-12-31	2 520 699	0	3 770 135	36 155 469	-29 707 534	-5 649 329	7 089 440
Belopp vid årets ingång 2013-01-01	2 520 699	0	3 770 135	36 155 469	-29 707 534	-5 649 329	7 089 440
Periodens resultat						-1 279 628	-1 279 628
Belopp vid årets utgång 2013-03-31	2 520 699	0	3 770 135	36 155 469	-29 707 534	-6 928 957	5 809 812