

Bokslutskommuniké

MedicPen AB (publ)

Org.nr. 556576-4809

1 januari – 31 december 2011

Sammanfattning av räkenskapsåret 1 januari – 31 december 2011

- Nettoomsättningen uppgick till 345 243 SEK (346 363)
- Resultatet efter finansiella poster uppgick till -3 958 297 SEK (-3 755 218)
- Resultatet per aktie* uppgick till -0,14 SEK (-0,15)
- Soliditeten per den 31 december 2011 uppgick till 53,4 % (35,80 %)

*)Beräknat utifrån 29 326 172 antal aktier

Väsentliga händelser under räkenskapsåret 2011

- Europeiska Patentverket beviljar MedicPen's patentansökan på Medimi's unika egenskaper. Det beviljade patentet avser att Medimi kan ställa in flertablettsmedicinering på tablettnivå, och logga medicineringshistoriken. Det faktum att Medimi är patenterbar på denna nivå visar verkligen vilken unik produkt det är.
- MedicPen tecknar distributionsavtal med den portugisiska distributören Prestifarma vars försäljningsorganisation täcker såväl Portugal som Spanien. Prestifarma har för avsikt att expandera internationellt genom etablera egna säljorganisationer i flera nya länder.
- MedicPen och Ericsson Nikola Tesla tecknar Letter of Intent (LoI) där avsikten är att integrera Medimi i Ericssons produktportfölj Ericsson Mobile Health. Ericssons dotterbolag Ericsson Nikola Tesla utvecklar stora delar av Ericsson Mobile Health.
- MedicPen genomför en nyemission med företräde för befintliga aktieägare. Emissionsbeloppet är 8 553 466,25 kr och emissionen är fullt garanterad genom ett garantikonsortium samt via teckningsförbindelser från huvudägarna.
- MedicPen och Nabto ingår ett samarbetsavtal om leveranser av Medimi i Danmark inom vården. Avtalet är exklusivt avseende vårdsektorn med undantag för telemedicinbolag.
- MedicPen tecknar distributörsavtal med Emtele som tillhandahåller produkter och tjänster som en service operator på den Finska marknaden. Emtele har för avsikt att sälja Medimi med sina tjänster kring GSM uppkoppling, service och support.
- Första leveransen av Medimi till e-pill LLC i USA. E-pill Medication Reminders driver www.epill.com och är världens största internetförsäljare av tablettdispensers och elektroniska påminnelseprodukter för medicinering på konsumentmarknaden.
- MedicPen ställer ut på årets Medica mässa i Düsseldorf tillsammans med den danska samarbetspartnern Nabto. Medica mässan i Düsseldorf är världens största fackmässa för medicinteknik.

Väsentliga händelser efter räkenskapsåret 2011

- Danska Nabto ApS har startat ett pilotprojekt för vård i hemmet med Medimi. Målsättningen med projektet är att med modern teknik effektivisera hemvården, och på sikt genomföra lösningen nationellt i danska kommuner.
- Automatladdaren premiärvisad. MedicPen visade, på branschmässan World Drug Delivery Summit 2012 i Berlin 16 - 18 januari, upp den nu färdigställda automatladdaren för storskalig påfyllning av Medimis tablettmagasin.
- MedicPen AB (publ) har tecknat ett återförsäljningsavtal med Swiss Mobile Med. Swiss Mobile Med är ett team av specialister från IT- och sjukvårdssektorn som tillsammans har utvecklat innovativa Hi-Tech Mobile Health lösningar.

Tidpunkter för ekonomisk information

Delårsrapport januari – mars 2012: 2012-05-15

Halvårsrapport 2012: 2012-08-16

Delårsrapport januari – september 2012: 2012-11-15

Bokslutskommuniké för 2012: 2013-02-21

Vd har ordet,

Tiden går fort när man har mycket att göra och 2011 har gått väldigt fort! Det känns bra att vi säljer, även om det ännu är på provstadiet, men det är framförallt spännande att Medimi väcker så stort intresse och bra gensvar hos våra kunder! Det är mycket på gång och våra anstängningar för att nå en global närvaro kommer att ge resultat. Jag känner att MedicPen har vind i seglen. Under sensvåren genomförde bolaget en nyemission som tillförde bolaget 8,55 miljoner kronor. Styrelse och ledning köpte aktier för ca två miljoner kronor i emissionen. Det är mycket pengar för oss som privatpersoner. Med den kunskap som vi har om bolaget känner vi oss trygga i att investera i bolagets framtid, den senaste tidens oro i omvärlden till trots. Det MedicPen erbjuder är mycket bra!

Vi har tecknat avtal med flera aktörer som ser en potential i våra produkter och vår teknologi. Antalet intressenter ökar nu sedan produktutbudet kompletterats med en Automatladdare för storskalig och snabb påfyllning av tabletter. Nu har vi ett flexibelt koncept, där vi kan sälja varianter av våra produkter till enskilda konsument, system i vården, storskalig användning inom framförallt läkemedelsindustrin m.m. Allt går ut på att man med våra produkter ska kunna hantera hela eller delar av medicineringskedjan från: påfyllning av tabletter, styrning av medicindoser, påminnelse, övervakning och registrering av medicineringen. Detta är mycket angeläget, eftersom den genomsnittliga följsamheten, (att medicin tas som ordinerat), är låga 50 %. Följsamhetsproblematiken är en av vårdens stora utmaningar. MedicPen kan hjälpa till att lösa detta problem och därmed öka patienternas välbefinnande och sänka kostnaderna inom vården.

Vi har ett antal avtal och avsiktsförklaringar med företag som identifierat stora fördelar med våra produkter. MedicPen har avtal med återförsäljare som säljer direkt till konsument, vårdgivare, läkemedelsbolag och telekomaktörer. Den sistnämnda kategorin är företag inom telekomområdet, som vill bredda sitt utbud och förbättra vården, genom att utnyttja den infrastruktur som finns för trådlös kommunikation. Området kallas telemedicin, är relativt nytt, håller på att växa snabbt och bli riktigt stort. Bland dessa företag är Ericsson det mest kända företaget vi jobbar med.

Vi har under året knutit till oss utländska återförsäljare både på den nordamerikanska marknaden och i flera europeiska länder. Detta kommer att bära frukt.

Vi är med i utvärderingsfasen i ett antal olika projekt med stor potential. Allt som har med medicinering och medicinteknik att göra är förknippat med långa införsäljningsperioder. Det är normalt att det tar 2 – 4 år från det att man inleder en kontakt tills det blir någon fakturering att tala om. Vi har nu kommit nästan två år in i den fasen med några av våra kunder och arbetar ständigt på att fylla på med flera. För att snabba upp tiden det tar att generera kassaflöde för vi, förutom med branschens stora aktörer, parallella förhandlingar med mindre och medelstora, mer snabbfotade kunder som kan generera intäkter efter kortare införsäljningstid.

Sammanfattningsvis var 2011 ett år med fokus på att komma ut på marknaden med bolagets produkter och ett år då vi positionerat oss väl för att generera intäkter. Under innevarande år 2012 räknar vi med att knyta ihop säcken. Med senaste tillskottet i produktutbudet Automatladdaren är vi en mer komplett leverantör och flera av de projekt som vi deltar i kommer att kunna materialiseras i skarpa affärer. Med stor tillförsikt om ett fortsatt gott 2012.

Cristian Hallin
VD MedicPen AB (publ)

Räkenskapsåret 2011

Året har präglats av utvärderingar av våra produkter hos befintliga så väl som presumtiva kunder. Under året har vi genomfört förbättringar av produkten som bidragit till att öka användarvänligheten, samt implementerat olika trådlösa kommunikationslösningar.

Försäljningen under året uppgår till 345 243 kronor och är fortsatt att betrakta som provförsäljning i liten skala till kunder som har potential att bli stora kunder. MedicPen tillhandahåller produkter för test och utvärdering. Då kunden önskar ett större antal produkter för testning faktureras dessa. MedicPen har tillhandahållit ett i jämförelse med försäljningen stort antal produkter till olika utvärderingar.

Under året har området telemedicin blivit ett fokusområde för MedicPens produkter. Kontakterna är inriktade på kunder med egna marknadskanaler där produkten Medimi™ passar in i deras befintliga värdekedja som en del av ett erbjudande, eller så tillhandahåller man produkten som ett komplement. Andra kunder är återförsäljare som har egna marknadskanaler. Våra kunder som köper Medimi™ svarar själva för arbetet med logistik och kundsupport gentemot sina kunder.

Säljcykeln gentemot läkemedelsbolag är 2 – 4 år. De första kontakterna med läkemedelsbranschen rörande produkten Medimi närmar sig två år.

Styrelsen gör bedömningen att MedicPen AB kommer att inleda leveranser till några större kunder under räkenskapsåret 2012.

Statistik över följsamhet

MedicPens produkter är till för att förbättra följsamheten och övervakning vid medicinering. Att problemet finns och behovet är stort visar nedanstående uppgifter, där det framgår att oföljsamhet och annan felaktig användning av läkemedel är orsak till:

- 8-10 procent av alla intagningar på sjukhus.
- 25 procent av alla intagningar av patienter över 65 år.
- 10-15 procent av de fall som vårdas på intensivvårdsavdelningar.
- Förvärrad sjukdom, som leder till sämre hälsa och livskvalitet.

Källa: J Lars G Nilsson, Stiftelsen NEPI, Stockholm

MedicPen AB (publ)

MedicPen AB (publ) är ett svenskt företag med en helsvensk och patenterad teknisk innovation för datoriserad tablettdispensering som möter behov från såväl patienter som personal inom sjukvård och läkemedelsindustri, men också privatkund. MedicPen AB (publ) är listat på AktieTorget sedan den 11 december 2006. I dagsläget har företaget cirka 1300 aktieägare. MedicPen AB (publ) har sitt huvudkontor i Halmstad.

Produkter

Medimi

MedicPen säljer ett komplett system för hantering av medicinering i tablettform. Medimi är ett medicineringshjälpmedel som består av en datoriserad tablettdispenser. Medimi finns i olika storlekar för att passa olika patientbehov. I dagsläget tillhandahåller vi tre storlekar för upp till sex olika mediciner som kan innehålla 90 tabletter.

Mjukvaran i Medimi håller rätt på och påminner när det är dags att ta sin medicin och att rätt tablett matas ut vid rätt tidpunkt och i rätt ordning. Medimi registrerar alla utmatningar så att man i efterhand kan kontrollera att medicineringen skett korrekt.

Medimi finns i två utföranden, Basic och Advanced. Advanced är försedd med ett högre teknikinnehåll; mer avancerad mjukvara. Kombinationen av påminnelse och möjlighet till kontroll av historiken i medicineringen har visat sig ge betydligt bättre följsamhet och vårdresultat.

Medimi finns med GSM, Bluetooth och USB. Väljer man GSM så är det lätt att sända larm vid missad dos till anhörig eller vårdgivare. Med Bluetooth finns möjlighet att kommunicera med datorer, telefoner och läsplattor. Till större kunder tillhandahåller vi ett kommunikationsprotokoll som ger möjlighet att göra så kallade appar.

Tablettmagasien är en central del i Medimi systemet. Tablettmagasinen kan skickas fyllda med tabletter till patienten, det vill säga påfyllning av magasinen behöver inte ske hos patienten. Patienten byter ett tomt magasin mot ett påfyllt som skickats per post eller bud. Att byta magasin är enkelt. Säkerheten i systemet är hög p.g.a. att läkemedlen hålls isär styckvis och säkerheten höjs ytterligare när tablettmagasinen fylls automatiskt, då minskar risken som den mänskliga faktorn utgör. Hanteringen av medicinerna blir både flexibel och säker.

Automatladdaren är en bordsmaskin som fyller tablettmagasien automatiskt på några sekunder. Målgrupperna för ett system med automatladdaren är läkemedelsbolag som gör kliniska studier, äldrevård och långvård samt vårdbolag. Fördelarna med automatladdaren är stora tidsbesparingar samt högre säkerhet.

Medimi ger oss möjlighet att ta oss till olika marknader.

- Medimi svarar för snabb och säker tablettshantering i ett komplett system. Från automatisk laddning till påminnefunktion via SMS till anhörig eller vårdgivare. Medimi är anpassad till många olika kundsegment.
- Utveckling och produktion sker i Sverige, men många av bolagets samarbeten är av internationell karaktär.

- MedicPen har god erfarenhet av att anpassa produkten så att den passar olika teknik- och användarkrav som ställs på marknader i olika länder.
- Varje tablett hålls separerad tills medicineringstillfället då Medimi matar ut rätt dos.
- Medimi ger en mängd fördelar som exempelvis dosflexibilitet, spårbarhet på tablettnivå och säkrare tablethantering.
- Medimi™ är datoriserad med flera kommunikationsmöjligheter såsom GSM, USB och Bluetooth.

Apotek och privatkund

En stor anledning till feldoseringar och sämre hälsotillstånd beror på glömska hos den som tar medicinen. Medimi hjälper patienten att inta rätt medicindos vid rätt tillfälle.

Medimi™ kan laddas med upp till sex olika slags mediciner. Vid påfyllning av medicin behöver man inte blanda tablettarna utan de olika medicinerna fylls i separata magasin. Det gör hanteringen säkrare och snabbare. För anhöriga är det en trygghet att veta att Medimi underlättar för patienten att inta sin viktiga medicin med rätt dos i rätt tid.

Läkemedelsindustrin

Vid komplicerade och dyra behandlingar är Medimi ett pålitligt verktyg för att underlätta följsamhet av en ordination. Genom Medimi kan antalet feldoseringar reduceras kraftigt. Förbättrad följsamhet ger betydande besparingar och ökade intäkter.

Vid en studie på Karolinska Universitetssjukhuset i Huddinge ledde användandet av MedicPens produkter till att följsamheten ökade till över 95 %. Under studien genomfördes blodprov som också visade att mängden aktiva substanser som medicinen tillförde också förbättrades.

Kliniska prövningar

En av styrkorna med Medimi är att den kan utrustas med olika typer av mobil kommunikation som GSM eller Bluetooth. Medimi skickar då följsamhetsdata i realtid. All statistik över medicineringen registreras och överförs så att analys och utvärdering kan ske. Genom att Medimi säkerställer bättre följsamhet kommer läkemedelsföretaget att erhålla säkrare kliniska resultat, med färre antal testpersoner.

Sjukhus och äldreboende

Genom att använda Medimi på äldreboende och i vården får vårdgivarna betydligt bättre kontroll på att patienterna får medicin som ordinerat. Tablethanteringen blir säkrare eftersom man inte behöver blanda dosen manuellt. Vårdgivaren kan direkt få ett varningsmeddelande i form av exempelvis sms eller mejl från Medimi ifall patienten inte matar ut medicinen. Följsamhetsdata kan dessutom kopplas till patientjournalen.

Hemsjukvård

Vårdgivaren kan få ett varningsmeddelande i form av sms eller mejl från Medimi ifall patienten inte följer ordinationen och missar att mata ut medicindosen. Via sms eller mejl kan man få följsamhetsdata kopplad till patientens sjukjournal.

Telemedicin, e-hälsa och integrering i andra system

Medimi är unik eftersom man fjärrstyrt kan och göra ändringar i medicineringsschemat, också när Medimi är ute hos patient. Detta är möjligt eftersom varje tablett ligger separat i tablettmagasinen, och den mobila överföringstekniken möjliggör kommunikation från och till Medimi. Då kan man till exempel stänga av en medicin om patientens hälsotillstånd ändras, öka eller minska dosen eller till och med starta en ny medicinering ifall den finns förberedd i Medimi™. Det ger en dosflexibilitet som är helt unik.

Vidare är det så att olika delar inom läkemedelsbranschen har olika kravspecifikationer. Den hantering och teknik som krävs vid till exempel kliniska studier skiljer sig väsentligt från vad som behövs när en privatperson skall använda Medimi för eget bruk. Vi uppfyller dessa helt olika kravspecifikationer och för flera andra användningsområden rörande medicinering. Medimi är konstruerad för att lätt anpassas till olika kunders behov.

Insynspersoners innehav

	2010-12-31	2011-12-31
Person	Antal aktier	Antal aktier
Kjell-Åke Andersson(kapitalförsäkring)	1 049 975	1 259 970
Cristian Hallin	2 951 000	3 094 462
Karl Hillgård (kapitalförsäkring)	2 102 000	2 164 000
Per Sjöberg	0	0
Claes Hamilton	0	0

Principer för bokslutskommunikéns upprättande

Bolaget upprättar sin årsredovisning enligt Årsredovisningslagen och Redovisningsrådets rekommendation RR1 t.o.m. RR 29.,

Aktien

MedicPen AB (publ) listades den 11 december 2006 på AktieTorget, som är ett värdepappersbolag under Finansinspektionens tillsyn och driver en handelsplattform som benämns MTF (Multilateral Trading Facility). Den 31 december 2011 var 29 326 172 aktier utgivna. Samtliga aktier har lika rätt till bolagets vinst och tillgångar.

Förslag till disposition beträffande bolagets förlust

Styrelsen och verkställande direktören föreslår att ingen aktieutdelning lämnas för räkenskapsåret den 1 januari till den 31 december 2011.

Årsredovisningen tillgänglig

MedicPen AB:s (publ) årsredovisning för räkenskapsåret 2011 är planerad att publiceras på bolagets hemsida www.medicpen.com och Aktietorget's www.aktietorget.se respektive hemsida i april 2012. Årsstämma i MedicPen AB (publ) är planerad att hållas 15 maj 2012. Exakt datum för publicering av fullständig årsredovisning kommer att presenteras senast i samband med kallelse till årsstämma.

Granskning av revisor

Bokslutskommunikén har inte granskats av bolagets revisor.

Avlämnande av bokslutskommunikén

Halmstad den 23 februari 2012

MedicPen AB (publ)

Styrelsen

RESULTATRÄKNING

(SEK)	2011-10-01 -	2010-10-01-	2011-01-01 -	2010-01-01 -
	2011-12-31	2010-12-31	2011-12-31	2010-12-31
Nettoomsättning	114 152	7 421	345 243	346 363
	114 152	7 421	345 243	346 363
Rörelsens kostnader				
Råvaror och förnödenheter mm	-105 202	210 549	-305 765	-302 366
Övriga externa kostnader	-787 160	-704 202	-2 392 535	-2 292 691
Personalkostnader	-229 102	-414 906	-904 898	-1 222 627
Avskrivningar och nedskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar	-217 221	-4 424	-299 789	-17 696
	-1 338 685	-912 983	-3 902 987	-3 835 380
Rörelseresultat	-1 224 533	-905 562	-3 557 744	-3 489 017
Resultat från finansiella poster				
Övriga ränteintäkter och liknande resultatposter	5 619	12	5 797	7
Räntekostnader och liknande resultatposter	-98 389	-120 034	-406 350	-266 208
Resultat efter finansiella poster	-1 317 303	-1 025 584	-3 958 297	-3 755 218
Periodens skatt	-	-	-32 476	-
Periodens resultat	-1 317 303	-1 025 584	-3 990 773	-3 755 218
Resultat per aktie före utspädning	-0,05	-0,04	-0,16	-0,15
Resultat per aktie efter utspädning	-0,04	-0,04	-0,14	-0,15

Balansräkning

(SEK)	2011-12-31	2010-12-31
Tillgångar		
Anläggningstillgångar		
<i>Imateriella anläggningstillgångar</i>		
Balanserade utgifter för utvecklings- arbeten	10 402 391	9 548 045
<i>Materiella anläggningstillgångar</i>		
Inventarier, verktyg och installationer	758 955	411 386
Summa anläggningstillgångar	11 161 346	9 959 431
Omsättningstillgångar		
<i>Kortfristiga fordringar</i>		
Kundfordringar	373 507	139 904
Övriga fordringar	449 376	268 596
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	163 046	164 587
	985 929	573 087
Likvida medel	191 205	5 880
Summa omsättningstillgångar	1 177 134	578 967
Summa tillgångar	12 338 480	10 538 398

Balansräkning

(SEK)	2011-12-31	2010-12-31
Eget kapital och skulder		
Eget kapital		
<i>Bundet eget kapital</i>		
Aktiekapital, 29 326 172 aktier	1 832 886	1 527 405
Reservfond	3 770 135	3 770 135
	5 603 021	5 297 540
<i>Fritt eget kapital</i>		
Överkursfond	30 252 275	23 746 151
Balanserat resultat	-25 269 616	-21 514 398
Periodens resultat	-3 990 773	-3 755 218
	991 886	-1 523 465
Summa eget kapital	6 594 907	3 774 075
Långfristiga skulder		
Skulder till kreditinstitut	4 734 106	4 860 106
Övriga skulder	59 530	59 530
	4 793 636	4 919 636
Kortfristiga skulder		
Leverantörsskulder	632 224	1 268 039
Övriga skulder	2 800	237 942
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	314 913	338 706
	949 937	1 844 687
Summa eget kapital och skulder	12 338 480	10 538 398
	0	
Ställda säkerheter		
<i>För egna skulder och avsättningar</i>		
Företagsinteckningar	4 950 000	4 950 000
Ansvarsförbindelser	Inga	Inga

Kassaflödesanalys

	2011-01-01 -	2010-01-01 -
	2011-12-30	2010-12-31
Den löpande verksamheten		
Resultat efter finansiella poster	-3 958 297	-3 755 218
Justeringar av poster som inte ingår i kassaflödet, m.m.	299 789	17 696
Kassaflöde från den löpande verksamheten		
före förändringar av rörelsekapital	-3 658 508	-3 737 522
Betald skatt	-32 476	-
Kassaflöde från förändringar i rörelsekapitalet		
Förändringar av kortfristiga fordringar	-412 842	-95 152
Förändringar av kortfristiga skulder	-894 750	1 030 517
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-4 998 576	-2 802 157
Investeringsverksamheten		
Investeringar i immateriella anläggningstillgångar	-1 032 001	-1 768 045
Investeringar i materiella anläggningstillgångar	-469 702	-382 765
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-1 501 703	-2 150 810
Finansieringsverksamheten		
Emission, netto	6 811 604	-125 000
Lån	-	3 000 000
Amorteringar	-126 000	-152 019
Checkräkningskredit	-	1 200 000
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	6 685 604	3 922 981
Årets kassaflöde	185 325	-1 029 986
Likvida medel vid periodens början	5 880	1 035 866
Likvida medel vid periodens slut	191 205	5 880

Förändring av eget kapital

	Aktiekapital	Ej registrerat aktiekapital	Reservfond	Överkurs- fond	Balanserat resultat	Årets resultat	Totalt
Belopp vid årets ingång 2010-01-01	1 527 405	0	3 770 135	23 871 151	-10 434 924	-11 079 474	7 654 293
Resultatdisposition enligt bolagsstämma					-11 079 474	11 079 474	0
Emissionskostnader				-125 000			-125 000
Årets resultat						-3 755 218	-3 755 218
Belopp vid årets utgång 2010-12-31	1 527 405	0	3 770 135	23 746 151	-21 514 398	-3 755 218	3 774 075
Belopp vid årets ingång 2011-01-01	1 527 405	0	3 770 135	23 746 151	-21 514 398	-3 755 218	3 774 075
Resultatdisposition enligt bolagsstämma					-3 755 218	3 755 218	0
Nyemission	305 481			8 247 985			8 553 466
Emissionskostnader				-1 741 861			-1 741 861
Årets resultat						-3 990 773	-3 990 773
Belopp vid årets utgång 2011-12-31	1 832 886	0	3 770 135	30 252 275	-25 269 616	-3 990 773	6 594 907