PROSPEKT

Inbjudan till teckning av aktier i

Bestin Prepackaged Service Software AB (publ)

Upprättat i samband med listning på AktieTorget

Detta prospekt har upprättats av BESTIN Prepackaged Service Software AB (publ). Prospektet har godkänts av och registrerats vid Finansinspektionen i enlighet med bestämmelserna i 2 kap 25-26 § lagen (1991:980) om handel med finansiella instrument.

INNEHÅLLSFÖRTECKNING

SAMMANFATTNING 3

RISKFAKTORER 7

OM PROSPEKTET 10

INBJUDAN TILL TECKNING AV AKTIER 12

BAKGRUND OCH MOTIV 13

VD HAR ORDET 15

VILLKOR OCH ANVISNINGAR 16

BESTIN PREPACKAGED SERVICE SOFTWARE AB (PUBL) 18

PROGNOS 28

STYRELSE OCH LEDANDE BEFATTNINGSHAVARE 30

ADVISORY BOARD 34

REVISOR OCH ANSTÄLLDA 35

ÖVRIGA UPPLYSNINGAR 36

AKTIEKAPITAL 38

ÄGARFÖRHÅLLANDEN 40

FINANSIELL ÖVERSIKT 41

INFÖRLIVADE DOKUMENT 49

REVISORNS RAPPORT AVSEENDE FINANSIELL HISTORIK 50

REVISORNS RAPPORT AVSEENDE PROGNOS 51

BOLAGSORDNING 52

SKATTEFRÅGOR 55

SAMMANFATTNING

Sammanfattning skall ses som en introduktion till detta prospekt. Varje beslut om att investera i de aktier som erbjuds i Bestin Prepackaged Service Software AB (publ) skall grunda sig på en bedömning av prospektet i sin helhet. En investerare som väcker talan vid domstol med anledning av uppgifterna i detta prospekt kan bli tvungen att svara för kostnaderna för översättning av prospektet. En person får göras ansvarig för uppgifter som ingår i eller saknas i sammanfattningen eller en översättning av den bara om sammanfattningen eller översättningen är vilseledande eller felaktig i förhållande till de andra delarna i prospektet.

I detta prospekt gäller följande definitioner om inget annat anges: Med "Bolaget" eller "Bestin" avses Bestin Prepackaged Service Software AB (publ) med organisationsnummer 556671-7756.

VERKSAMHET

Bestin utvecklar och marknadsför en mjukvara för effektivt affärsstöd på företag och myndigheter. Mjukvaran paketerar produkter, resurser och tjänster för att uppnå systematiserade sälj- och inköpsprocesser, såväl internt som med kunder och leverantörer. Kunderna abonnerar på mjukvaran som en tjänst, över Internet eller via kundens nätverk. Affärsstödet tillgängliggörs i användarens dator och/eller mobiltelefon.

BOLAGSSTRUKTUR

Bestin Prepackaged Service Software AB (publ) har inga dotterbolag.

EMISSIONSBESLUT OCH MOTIV FÖR EMISSION

Vid årsstämma i Bestin Prepackaged Service Software AB (publ) den 28 februari 2008 beslutades att genomföra en ökning av aktiekapitalet genom en riktad nyemission av lägst 240 000 B-aktier och högst 362 000 B-aktier. Fulltecknad nyemission tillför Bolaget 3 004 600 SEK före emissionskostnader.

Syftet med att kapitalisera Bestin är att genomföra en aggressivare tillväxt för att snabbare nå Bolagets försäljningsmål, samt att öka Bolagets leveransförmåga.

ERBJUDANDET I SAMMANDRAG

Teckningstid:	5 – 21 maj 2008.
Teckningskurs:	8,30 SEK per B-aktie.
Antal aktier i erbjudandet:	Erbjudandet omfattar lägst 240 000 B-aktier och högst 362 000 B-aktier.
Teckningspost:	Minsta teckningspost är 500 aktier.
Betalning:	Kontant likvid skall vara Bolaget tillhanda den 29 maj 2008.
Antal aktier innan emission:	250 000 A-aktier, 1 910 000 B-aktier
Värdering:	17 928 000 SEK (pre-money)
Anslutning till AktieTorget:	B-aktien i Bolaget planeras att anslutas till AktieTorget. Första dag för handel beräknas bli den 24 juni 2008.
Handelspost:	500 aktier
ISIN-kod:	SE0002423210
Teckningsförbindelse:	I den private placement om 1 MSEK som genomfördes i mars 2008, förband sig samtliga tecknare att teckna ett belopp motsvarande 50 % av det tecknade beloppet i den nu aktuella emissionen.

STYRELSE OCH LEDANDE BEFATTNINGSHAVARE

Dag Westerberg	Styrelseordförande
Anders Ottosson	Styrelseledamot och VD
Mats Svensson	Styrelseledamot
Stefan Blom	Styrelseledamot

REVISORER

Ann Theander & Johan Erlandsson
c/o Grant Thornton

RISKFAKTORER

Ett antal riskfaktorer kan ha en negativ inverkan på Bestins verksamhet och aktie. Det är därför av stor vikt att beakta relevanta risker vid sidan av Bolagets tillväxtmöjligheter. Bestin bedömer att de två mest kritiska riskerna för Bolaget är riskerna som i avsnittet *Riskfaktorer* benämns *Nyckelpersoner* och *Patent.*

Bestins nyckelpersoner har en stor kompetens och lång erfarenhet inom Bolagets verksamhetsområde. En förlust av en eller flera nyckelpersoner kan medföra negativa konsekvenser för Bolagets verksamhet och resultat.

Bestin har efter konsultation med patentbyrå klartgjort att man har möjlighet att patentsöka en kommunikationskomponent i sin mjukvara och även söka ett metodpatent, dock har man tagit det strategiska beslutet att inte lägga in en patentansökan och därmed exponera sin lösning gentemot konkurrenter. Bolaget har vidtagit åtgärder som medför att ingen annan kan erhålla patentskydd för av Bolaget nedlagd utveckling, detta har skett genom en s.k. patentprofylax . Således omfattas källkoden och utvecklingen i övrigt av sedvanlig upphovsrätt.

Övriga risker som är förknippade med Bestin och dess aktie anges i avsnittet *Riskfaktorer*, där riskerna är omnämnda utan inbördes ordning och utan anspråk på att vara heltäckande. Samtliga riskfaktorer kan av naturliga skäl inte beskrivas utan att en samlad utvärdering av övrig information i prospektet tillsammans med en allmän omvärldsbedömning har gjorts.

FINANSIELL INFORMATION I SAMMANDRAG

RESULTATRÄKNING I SAMMANDRAG

(SEK)	2008-01-01 2008-02-29	2007-01-01 2007-02-28	2007-01-01 2007-12-31	2006-01-01 2006-12-31	2004-12-04 2005-12-31
Intäkter	903 497	608 743	3 224 152	2 896 884	216 200
Rörelsens kostnader	-805 807	-615 687	-2 967 718	-2 789 968	-195 392
Rörelseresultat	**97 690**	**-6 944**	**256 434**	**106 916**	**20 808**
Resultat från finansiella poster	-54 533	-17 945	-224 516	-94 182	-10 209
Resultat efter finansiella poster	**43 157**	**-24 889**	**31 918**	**12 734**	**10 599**
Skatt på periodens resultat	0	0	-11 858	-4 328	-4 496
Periodens resultat	**43 157**	**-24 889**	**20 060**	**8 406**	**6 103**

Resultaträkning i sammandrag har ej granskats av Bolagets revisor.

BALANSRÄKNING I SAMMANDRAG

(SEK)	2008-02-29	2007-12-31	2006-12-31	2005-12-31
TILLGÅNGAR				
Anläggningstillgångar	4 026 836	4 162 534	2 684 847	833 274
Omsättningstillgångar	994 140	614 293	248 588	86 686
SUMMA TILLGÅNGAR	**5 020 976**	**4 776 827**	**2 933 435**	**919 960**
SKULDER OCH EGET KAPITAL				
Eget kapital	677 726	334 569	114 509	106 103
Långfristiga skulder	2 911 274	2 901 684	1 966 147	586 032
Kortfristiga skulder	1 431 976	1 540 574	852 779	227 825
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	**5 020 976**	**4 776 827**	**2 933 435**	**919 960**

Balansräkning i sammandrag har ej granskats av Bolagets revisor.

ANTAL ABONNENTER

För Bolaget är antalet abonnenter ett viktigt nyckeltal, då de huvudsakliga intäkterna är hänförliga till just antalet abonnenter. Bolaget har sedan verksamheten startades kunnat konstatera en stadig ökning av antal abonnenter. Vid utgången av 2006 uppgick antalet abonnenter till 275, vilket kan jämföras med 985 vid utgången av 2007. Till och med utgången av februari 2008 har antalet ökat ytterligare och uppgick till 1 120.

RÖRELSERESULTAT

Under det förlängda räkenskapsåret 2005, vilket var Bestins första, uppgick nettoomsättningen till 216 KSEK. Rörelsekostnaderna uppgick till -195 KSEK och rörelseresultatet uppgick till 21 KSEK. Under 2006 påbörjade Bestin sin marknadsbearbetning vilket resulterade i att nettoomsättningen steg till 2 897 KSEK. Som en följd av den ökade verksamheten steg Bolagets kostnader för handelsvaror och personal vilket medförde att rörelsekostnaderna uppgick till -2 790 KSEK. Under året balanserades utvecklingskostnader för 1 839 KSEK vilket resulterade i att rörelseresultatet för 2006 uppgick till 107 KSEK. Under 2007 steg nettoomsättningen till 3 138 KSEK samtidigt som rörelsekostnaderna ökade till -2 968 KSEK. Bolaget slutförde under året utvecklingen av sin basprodukt och kostnader för utvecklingsarbetet om 1 510 KSEK aktiverades. Rörelseresultatet för räkenskapsåret uppgick till 256 KSEK. Under perioden 2008-01-01 – 2008-02-29 uppgick nettoomsättningen till 903 KSEK, jämfört med 609 KSEK under motsvarande period 2007. Rörelsekostnaderna ökade till -806 KSEK, jämfört med -616 KSEK under motsvarande period 2007, mycket på grund av att avskrivningarna ökat med -131 KSEK som en följd av den nu färdigutvecklade basprodukten. Rörelseresultatet för 2008 års första två månader uppgick till 98 KSEK.

FINANSIELLA RESURSER OCH FINANSIELL STRUKTUR

Bolaget hade per 2008-02-29 en soliditet om 13 % och en kassalikviditet om 63 %. Bestin har en långfristig upplåning om 2 911 KSEK varav hela beloppet ska amorteras under den kommande femårsperioden. Bolaget har en beviljad checkräkningskredit med en limit på 1 400 KSEK och styrelsen gör bedömningen att ingen ytterligare långfristig upplåning är behövlig. I mars 2008 tillfördes Bolaget 1 MSEK i nytt eget kapital genom en nyemission. I samband med detta blev Bolaget publikt. Styrelsen planerar utöver detta att tillföra Bolaget kapital genom nyemissionen som beskrivs i detta prospekt. Denna nyemission kommer att tillföra Bolaget 3 MSEK före emissionskostnader, under förutsättning att nyemissionen blir fulltecknad. Det tillförda kapitalet kommer att användas till en ökad marknadssatsning och en utökad försäljningsorganisation.

I det fall emissionen ej blir fulltecknad eller helt uteblir, föranleder detta att den planerade marknadssatsningen kommer att ta längre tid än beräknat. Styrelsen kommer i sådant fall att revidera strategin, och minska omfattningen av den planerade marknadssatsningen, för att på så vis säkra rörelsekapitalet för en tidsperiod överstigande 12 månader framåt i tiden. I dagsläget har Bestin tillräckligt rörelsekapital för att driva den löpande verksamheten under tolv månader framåt.

REVISIONSBERÄTTELSER OCH ANMÄRKNINGAR

Följande anmärkningar har lämnats av Bolagets revisor:

ÅRSREDOVISNING 2006-01-01 – 2006-12-31

Utan att det påverkar mitt uttalande vill jag fästa uppmärksamhet på bolagets kommentar i förvaltningsberättelsen som behandlar att bolaget förbrukat det egna kapitalet under början av 2007. Styrelsen har vidtagit åtgärder och ytterligare åtgärder planeras under andra halvan av 2007 för att stärka det egna kapitalet. Förhållandet att det egna kapitalet är förbrukat tyder på att det kan finnas en osäkerhetsfaktor som väcker tvivel om företagets förmåga att fortsätta sin verksamhet.

Jag har uppmärksammat styrelsens ledamöter på aktiebolagslagen regler om skyldighet att upprätta kontrollbalansräkning (ABL 25 kap. 13§).

ÅRSREDOVISNING 2004-12-04 – 2005-12-31

Vid flera tillfällen har avdragen skatt och sociala avgifter inte betalats i rätt tid. Styrelsen och verkställande direktören har därmed inte fullgjort sina skyldigheter enligt aktiebolagslagen, men försummelserna har inte medfört någon skada för bolaget, utöver dröjsmålsräntor (471 kr).

NYCKELTAL

	2008-01-01 2008-02-29	2007-01-01 2007-02-28	2007-01-01 2007-12-31	2006-01-01 2006-12-31	2004-12-04 2005-12-31
Nettoomsättning (SEK)	903 497	608 743	3 137 560	2 896 884	216 200
Antal abonnenter (st)	1 120	375	985	275	0
Rörelsemarginal (%)	11	-1	8	4	10
Räntabilitet på eget kapital (%)	9	N/A	9	8	12
Kassalikviditet (%)	63	N/A	37	29	38
Justerat eget kapital (SEK)	677 726	N/A	334 569	114 509	106 103
Genomsnittligt eget kapital (SEK)	506 148	N/A	224 539	110 306	53 052
Soliditet (%)	13	N/A	7	4	12
Utdelning (SEK)	0	0	0	0	0

Nyckeltalstabellen har ej granskats av Bolagets revisor.

HISTORISK UTVECKLING OCH PROGNOS

(KSEK)	**Prognos 2008**	**2007**	**2006**	**2005**
Nettoomsättning	9 686	3 224	2 897	216
Resultat efter finansiella poster	2 179	32	13	11

För fullständig prognos med tillhörande prognosantaganden se avsnittet *Prognos.*

RISKFAKTORER

Ett antal riskfaktorer kan ha en negativ inverkan på verksamheten i Bestin. Det är därför av stor vikt att beakta relevanta risker vid sidan av Bolagets tillväxtmöjligheter. Andra risker är förenade med den aktie som genom detta prospekt tas upp till handel på AktieTorget. Nedan beskrivs riskfaktorer utan inbördes ordning och utan anspråk på att vara heltäckande. Samtliga riskfaktorer kan av naturliga skäl inte beskrivas utan att en samlad utvärdering av övrig information i prospektet tillsammans med en allmän omvärldsbedömning har gjorts.

RISKER RELATERADE TILL BOLAGET

KORT HISTORIK

Bestin bildades i augusti 2005 med första operationella månad september 2005. Bolagets kontakter med såväl kunder som leverantörer är relativt nyetablerade. Av denna anledning kan relationerna vara svårare att utvärdera och kan påverka de framtidsutsikter som Bolaget har.

FINANSIERINGSBEHOV OCH KAPITAL

Bestins snabba expansion och offensiva marknadssatsningar innebär ökade kostnader för Bolaget. En försening av marknadsgenombrott på nya marknader kan innebära resultatförsämringar för Bolaget. Det kan inte uteslutas att Bestin i framtiden kan behöva anskaffa ytterligare kapital. Bolaget kan heller inte garantera att eventuellt ytterligare kapital kan anskaffas.

LEVERANTÖRER/TILLVERKARE

Bestin har samarbeten med underleverantörer i dels form av våra färdiga affärstjänster där vi förmedlar avtal till våra kunder och dels avseende drift av vår centrala plattform samt att vi i samarbete gör leveranser till våra kunder. Det kan inte uteslutas att en eller flera av dessa väljer att bryta sitt samarbete med Bolaget, vilket skulle kunna ha en negativ inverkan på verksamheten. Det kan inte heller garanteras att Bestins underleverantörer till fullo uppfyller de kvalitetskrav som Bolaget ställer. Likaså kan en etablering av nya underleverantörer bli mer kostsam och/eller ta längre tid än vad Bolaget beräknar.

NYCKELPERSONER OCH MEDARBETARE

Bestins nyckelpersoner har en stor kompetens och lång erfarenhet inom Bolagets verksamhetsområde. En förlust av en eller flera nyckelpersoner kan medföra negativa konsekvenser för Bolagets verksamhet och resultat.

KONKURRENTER

En del av Bolagets konkurrenter är multinationella företag med stora ekonomiska resurser. En omfattande satsning och produktutveckling från en konkurrent kan medföra risker i form av försämrad försäljning. Vidare kan företag med global verksamhet som i dagsläget arbetar med närliggande områden bestämma sig för att etablera sig inom Bolagets verksamhetsområde. Ökad konkurrens kan innebära negativa försäljnings- och resultateffekter för Bolaget i framtiden.

KUNDER

Då Bestin har fått sitt marknadsgenombrott först under slutet av 2007 har rörelseintäkterna hittills genererats från ett begränsat antal kunder. Vissa kunder kan under begränsade tidsperioder stå för en stor andel av Bolagets totala rörelseintäkter. En förlust av en större kund skulle på kort sikt kunna påverka Bestins omsättning negativt.

KONJUNKTURUTVECKLING

Externa faktorer såsom tillgång och efterfrågan och låg- och högkonjunkturer kan ha inverkan på rörelsekostnader, försäljningspriser och aktievärdering. Bestins framtida intäkter och aktievärdering kan bli påverkade av dessa faktorer, vilka står utom Bolagets kontroll.

VALUTARISKER

Externa faktorer såsom inflations-, valuta- och ränteförändringar kan ha inverkan på rörelsekostnader, försäljningspriser och aktievärdering. Bestins framtida intäkter och aktievärdering kan bli påverkade av dessa faktorer, vilka står utom Bolagets kontroll. En del av försäljningsintäkterna kan komma att inflyta i internationella valutor. Valutakurser kan väsentligen förändras.

POLITISK RISK

Bestin är verksamt i och genom ett stort antal olika länder. Risker kan uppstå genom förändringar av lagar, skatter, tullar, växelkurser och andra villkor för utländska bolag. Bolaget påverkas även av politiska och ekonomiska osäkerhetsfaktorer i dessa länder. Ovanstående kan medföra negativa konsekvenser för Bolagets verksamhet och resultat.

MARKNADSTILLVÄXT

Bestin planerar att expandera kraftigt under de kommande åren, dels genom att öka marknadsandelarna på sin hemmamarknad Sverige som man redan har etablerat sig i och dels genom att etablera sig i nya länder och regioner. En etablering i nya länder och regioner kan medföra problem och risker som är svåra att förutse. Vidare kan etableringar försenas och därigenom medföra intäktsbortfall. En snabb tillväxt kan även innebära att Bolaget gör förvärv av andra företag. Uteblivna synergieffekter och ett mindre lyckosamt integreringsarbete kan påverka såväl Bolagets verksamhet som resultatet på ett negativt sätt. En snabb tillväxt kan medföra problem på det organisatoriska planet. Dels genom svårigheter att rekrytera rätt personal och dels genom svårigheter att framgångsrikt integrera ny personal i organisationen.

PATENT

Bestin har efter konsultation med patentbyrå klartgjort att man har möjlighet att patentsöka en kommunikationskomponent i sin mjukvara och även söka ett metodpatent, dock har man tagit det strategiska beslutet att inte lägga in en patentansökan och därmed exponera sin lösning gentemot konkurrenter. Bolaget har vidtagit åtgärder som medför att ingen annan kan erhålla patentskydd för av Bolaget nedlagd utveckling, detta har skett genom en s.k. patentprofylax . Således omfattas källkoden och utvecklingen i övrigt av sedvanlig upphovsrätt.

UTVECKLINGSKOSTNADER

Bestin kommer fortsättningsvis att nyutveckla och vidareutveckla produkter inom sitt verksamhetsområde. Tids- och kostnadsaspekter för produktutveckling kan vara svåra att på förhand fastställa med exakthet. Detta medför en risk att en planerad produktutveckling blir mer kostnadskrävande än planerat.

RISKER RELATERADE TILL AKTIEN

INGEN TIDIGARE OFFENTLIG HANDEL MED AKTIEN

Bolagets aktie har inte varit föremål för officiell handel tidigare. Det är därför svårt att förutse vilken handel och vilket intresse som Bestins aktie kommer att få. Om en aktiv och likvid handel inte utvecklas eller blir varaktig så kan det medföra svårigheter för aktieägare att sälja sina aktier. Det finns också en risk att marknadskursen avsevärt kan skilja sig från kursen i detta erbjudande.

AKTIEFÖRSÄLJNING FRÅN NUVARANDE AKTIEÄGARE

Styrelsens ledamöter ser sina aktieinnehav som en långsiktig placering och har för avsikt att behålla sina aktieinnehav oförändrade, åtminstone 18 månader efter Bolagets listning på AktieTorget. På längre sikt finns dock en risk för att nuvarande aktieägare avyttrar delar eller hela sina innehav i Bolaget.

KURSVARIATIONER

Det finns en risk att aktiekursen genomgår stora variationer i samband med en introduktion på AktieTorget. Kursvariationer kan uppkomma genom stora förändringar av köp- och säljvolymer och behöver inte nödvändigtvis ha ett samband med Bestins värde. Kursvariationerna kan påverka Bolagets aktiekurs negativt.

MARKNADSPLATS

Bolagets aktie planeras att anslutas till AktieTorget, som är ett värdepappersbolag under Finansinspektionens tillsyn. Aktier som är listade på AktieTorget omfattas inte av lika omfattande regelverk som de aktier som är upptagna till handel på reglerade marknader. AktieTorget har ett eget regelsystem, som är anpassat för mindre bolag och tillväxtbolag, för att främja ett gott investerarskydd. Som en följd av skillnader i de olika regelverkens omfattning, kan en placering i aktier som handlas på AktieTorget vara mer riskfylld än en placering i aktier som handlas på en reglerad marknad.

OM PROSPEKTET

DEFINITIONER

I detta prospekt gäller följande definitioner om inget annat anges: Med “Bolaget” eller “Bestin” avses Bestin Prepackaged Service Software AB (publ) med organisationsnummer 556671-7756.

LAGEN OM HANDEL MED FINANSIELLA INSTRUMENT

Detta prospekt har upprättats av Bestin Prepackaged Service Software AB (publ) i enlighet med lagen om handel med finansiella instrument (1991:980).

FINANSINSPEKTIONEN

Prospektet har godkänts av och registrerats vid Finansinspektionen i enlighet med bestämmelserna i 2 kap 25-26 § lagen (1991:980) om handel med finansiella instrument. Godkännandet och registreringen innebär inte någon garanti från Finansinspektionen om att sakuppgifterna i prospektet är korrekta eller fullständiga.

PROSPEKTETS DISTRIBUTIONSOMRÅDE

Aktierna är inte föremål för handel eller ansökan därom i något annat land än Sverige. Inbjudan enligt detta prospekt vänder sig inte till personer vars deltagande förutsätter ytterligare prospekt, registreringsåtgärder eller andra åtgärder än de som följer svensk rätt. Prospektet får inte distribueras i Kanada, USA eller något annat land där distributionen eller denna inbjudan kräver ytterligare åtgärder enligt föregående mening eller strider mot regler i sådant land. För prospektet gäller svensk rätt. Tvist med anledning av innehållet i detta prospekt eller därmed sammanhängande rättsförhållanden skall avgöras av svensk domstol exklusivt.

PROSPEKTET TILLGÄNGLIGT

Prospektet finns tillgängligt på Bolagets huvudkontor samt på Bolagets hemsida www.bestin.se. Prospektet kan också nås på Finansinspektionens hemsida www.fi.se.

UTTALANDEN OM FRAMTIDEN

Uttalanden om framtiden och övriga framtida förhållanden i detta prospekt återspeglar styrelsens nuvarande syn avseende framtida händelser och finansiell utveckling. Framåtriktade uttalanden uttrycker endast de bedömningar och antaganden som Bolaget gör vid tidpunkten för prospektet. Dessa uttalanden är väl genomarbetade, men läsaren uppmärksammas på att dessa, såsom alla framtidsbedömningar, är förenade med osäkerhet.

AKTIETORGET

Bestin Prepackaged Service Software AB (publ) har i syfte att säkerställa att aktieägare och övriga aktörer på marknaden erhåller korrekt, omedelbar och samtidig information om Bolagets utveckling träffat ett avtal med AktieTorget om informationsgivning. Bestin Prepackaged Service Software AB (publ) avser att följa tillämpliga lagar, författningar och rekommendationer som gäller för bolag som är anslutna till AktieTorget. Allmänheten kan kostnadsfritt prenumerera på Bolagets pressmeddelanden och rapporter genom att anmäla intresse för detta på AktieTorgets hemsida www.aktietorget.se. AktieTorget är ett värdepappersbolag under Finansinspektionens tillsyn och driver en handelsplattform som benämns MTF (Multilateral Trading Facility). AktieTorget tillhandahåller ett effektivt, rikstäckande system för handel med aktier i de bolag som är anslutna till AktieTorgets lista. Genom avtal med Stockholmsbörsen använder AktieTorget fondbörsens handelssystem SAXESS. Det innebär att den som vill köpa och sälja aktier som är anslutna till AktieTorget använder sin vanliga bank eller fondkommissionär. Aktiekurser från bolag på AktieTorget går att följa i realtid hos de flesta Internetmäklare och på hemsidor med finansiell information. Aktiekurser finns även att följa på text-TV och i dagstidningar.

INBJUDAN TILL TECKNING AV AKTIER

Vid årsstämma i Bestin Prepackaged Service Software AB (publ) den 28 februari 2008 beslutades att genomföra en ökning av aktiekapitalet genom en riktad nyemission av lägst 240 000 B-aktier och högst 362 000 B-aktier. Fulltecknad nyemission tillför Bolaget 3 004 600 SEK före emissionskostnader, som beräknas uppgå till cirka 430 KSEK. Emissionen ska genomföras utan företrädesrätt för befintliga aktieägare.

Härmed inbjuds ni, i enlighet med villkoren i detta prospekt, till att teckna aktier i Bestin Prepackaged Service Software AB (publ) till en kurs av 8,30 kronor per B-aktie. Vid fulltecknad nyemission kommer aktiekapitalet att öka med 86 880 kronor, från 518 400 kronor till 605 280 kronor och antalet aktier kommer att öka med 362 000 aktier från 2 160 000 aktier till 2 522 000 aktier.

Staffanstorp, den 30 mars 2008
Bestin Prepackaged Service Software AB (publ)
Styrelsen

BAKGRUND OCH MOTIV

Dagens slimmade organisationer ökar kraven på att varje anställd ska kunna ta ett större ansvar i löpande affärsbeslut samt kunna administrera sig själv väsentligt mer än tidigare. Detta medför kostnader i form av onödig mertid på icke kärnverksamhet och sämre kontroll av löpande kostnader. Med fokus på affärsprocesser som inte kan hanteras eller kostnadseffektivt användas i affärssystem, möjliggör Bestin automatisering och/eller outsourcing av dessa interna processer.

Bestin står nu på ett fundament som gör det möjligt att öka takten i arbetet med försäljning och tillväxt, på en marknad som av olika institut och ledande analytiker definieras som en miljardmarknad bara i Sverige. Bolaget har därför definierat och startat ett antal marknadsprojekt som behöver finansieras.

Med marknadsprojekten ska Bolaget nå ett konstant och stabilt positivt kassaflöde, som ska ligga till grund för en aggressiv tillväxt. Bolaget anser att hemmamarknaden Sverige i förlängningen är oerhört viktig för tillväxt utanför Skandinavien. Bestins produkt och erbjudande är tacksamt och kostnadseffektivt att skala för internationell tillväxt.

Bolagets kritiska kostnadsmassa är låg med stor potential till starkt kassaflöde och höga vinstmarginaler. Utbyggnaden av Bolaget är planerad att ske i väl avvägda steg mot nya kundavtal och intäkter.

Bestin erbjuder en programvara över Internet där man kan paketera olika typer av nödvändiga funktioner som företag, landsting eller kommuner behöver för att fungera. Bestin paketerar vad Bolaget kallar färdiga (Affärstjänster) och/eller konfigureringsbara företagstjänster (Processtjänster). Syftet är att förenkla den dagliga supporten för kärnverksamheten, sänka kostnaderna och öka styrningen av det interna supportbehovet. Detta gör Bestin med hjälp av en egenutvecklad teknologi som möjliggör konceptuella paketeringar av tjänster. Lösningen, som går under namnet *Bestin Service Solutions™,* kan bland annat laddas ner och helt köras över Internet såväl som via en installation i kundens nätverk.

Lösningen paketeras konceptuellt efter vad varje kund har för avsikt att effektivisera. Syftet är att paketera olika arbetsprocesser som en organisation måste ha för att fungera. Det vill säga arbete som alltid måste utföras och har ett administrativt krav, men ligger utanför den egna kärnverksamheten.

För kunden krävs det inga stora investeringar eller komplexa projekt, eftersom det är en fullt färdig och fungerande tjänst tillgängligt över Internet. Det innebär att beslutströskeln för kunden är låg och ger snabba synbara effekter. Bestins marknad är varken branschspecifik eller geografiskt begränsad. Det fungerar lika väl för privat som offentlig sektor.

Bestin står nu rustat för en bredare kommersialisering, med intressanta kunder och en angenäm orderstock, där Bolaget går ifrån drygt 975 användare per december 2007 till över 7 000 användare under första halvåret 2008 genom redan slutna avtal. Genomsnittligt antal användare för 2007 var 445 användare fördelat på 19 kunder med fokus på den färdiga affärstjänsten *Arbetsplatsservice Direkt*. Befintliga kunder, pågående projekt och långt komna prospekts har ett underlag på mer än 15 000 användare. För att tillvarata dessa möjligheter och väsentligen öka takten i Bolagets utveckling genomför Bestin nu en nyemission i samband med en listning på AktieTorget.

NYEMISSION

Syftet med att kapitalisera Bestin är att genomföra en aggressivare tillväxt för att snabbare nå Bolagets försäljningsmål, samt att öka Bolagets leveransförmåga.

LISTNING PÅ AKTIETORGET

Styrelsen har ansökt om att B-aktien i Bestin skall tas upp till handel på AktieTorget. Anslutningen till AktieTorget skapar utökade möjligheter för en god marknadsföring av såväl Bolaget som dess produkter. Vidare underlättas kapitalanskaffningen till Bestin, vilket gör att man kan hålla en hög utvecklings- och expansionstakt i Bolaget. En anslutning till AktieTorget bidrar också till att eventuella företagsförvärv avsevärt underlättas. Bolaget avser i dagsläget inte att ansluta sig till någon annan marknad.

STYRELSENS ANSVAR

Styrelsen för Bestin Prepackaged Service Software AB (publ) är ansvarig för innehållet i detta prospekt. Nedan angivna personer försäkrar härmed gemensamt som styrelse att de vidtagit alla rimliga försiktighetsåtgärder för att säkerställa att uppgifterna i prospektet, såvitt de vet, överensstämmer med faktiska förhållanden och att ingenting är utelämnat som skulle kunna påverka dess innebörd.

Staffanstorp, den 30 mars 2008
Bestin Prepackaged Service Software AB (publ)
Styrelsen

Dag Westberg	Styrelseordförande
Anders Ottosson	Styrelseledamot och VD
Mats Svensson	Styrelseledamot
Stefan Blom	Styrelseledamot

VD HAR ORDET

Det brukar behövas ett antal försök innan en ny produkt blir någorlunda fulländad och blir en storsäljare. Klarar man de första tuffa åren och lär sig av sina misstag är sannolikheten att lyckas större. Erfarenheten från våra två första fulla verksamhetsår 2006 och 2007 har stärkt oss i vår övertygelse om att Bestin är på rätt väg – och att vår affärsidé har en intressant potential.

Bestins verksamhet startade september 2005 och hade kundintäkter från start. Under 2006 omsatte vi 2,9 MSEK och hade en orderingång på drygt 6 MSEK i kontrakt över 3 år, trots förseningar av vårt första fullt färdiga erbjudande till marknaden. Först i november 2006 släppte vi den helt färdiga företagstjänsten på marknaden.

Under 2007 har vi haft ett genombrott med våra Processtjänster, som riktar sig till stora och/eller multinationella organisationer med tusentals användare, där vi under andra halvan av 2007 har knutit nya avtal som tillsammans med befintliga avtal över tre år har ett värde på mer än 11 MSEK.

När Bolaget startade visste vi att behovet av och marknaden för paketerade och/eller förkonfigurerade företagstjänster var väldigt stor, men vi var osäkra på hur mycket av denna marknad vi kunde adressera. Efter att endast har skrapat på ytan har vi kunnat bekräfta att enbart den svenska marknaden är angenämt stor. Vi har konstaterat att möjligheterna för att utöka vårt erbjudande på en internationell marknad är mycket goda.

Bolagets står nu väl förberett för en bred kommersiell satsning och behöver stärka förutsättningarna för att ta tillvara denna möjlighet. Målen är att utveckla Bestin som varumärke, med dess värderingar för såväl teknikutveckling som marknadsföring.

Redan nu har vi bevisat Bolagets möjligheter att bli ett etablerat företag på en marknad som vi, bara i Sverige, bedömer har ett värde på minst 15 miljarder kronor inklusive produkter och tjänster. Med denna nyemission skapas de grundläggande förutsättningarna för en snabbare tillväxt i försäljning och därmed även i Bolagets utveckling.

Att investera i Bestin innebär att du får möjligheten att följa ett företag med stor utväxlingspotential och spännande utsikter, både på en nationell och senare en internationell marknad. Att köpa aktier innebär förstås alltid en risk men vi ber Dig att läsa detta prospekt noga! Vi har velat ge en så tydlig bild av företaget och dess förutsättningar som möjligt.

Anders Ottosson

VD, Bestin Prepackaged Service Software AB (publ)

VILLKOR OCH ANVISNINGAR

TECKNING UTAN FÖRETRÄDESRÄTT

Rätt att teckna nya aktier skall med avvikelse från aktieägarnas företrädesrätt tillkomma allmänheten, institutionella investerare, Bolagets styrelse och Bolagets anställda.

TECKNINGSTID

5 – 21 maj 2008.

TECKNINGSSEDEL SKALL SKICKAS TILL:

Bestin Prepackaged Service Software AB (publ)

Traversvägen 3

245 34 Staffanstorp

Alternativt via fax: 046-250 560.

Teckningssedeln skall vara Bolaget tillhanda senast klockan 17:00 den 21 maj 2008. Anmälan är bindande. Styrelsen i Bolaget förbehåller sig rätten att förlänga teckningstiden samt att flytta likviddagen.

TECKNINGSSEDEL

Teckningssedel och prospekt kan erhållas från Bestin Prepackaged Service Software AB (publ), Traversvägen 3, 245 34 Staffanstorp, telefon 040-208 850, fax 046-250 560 alternativt via Bolagets hemsida www.bestin.se.

Ofullständiga eller felaktiga teckningssedlar kan komma att lämnas utan avseende. Det är endast tillåtet att lämna en teckningssedel per person. Vid flera inlämnade teckningssedlar gäller den till Bolaget senast inkomna.

TECKNINGSKURS

8,30 SEK per B-aktie. Courtage utgår ej.

AKTIENS PRISSÄTTNING

Styrelsen har upprättat värderingen utifrån en sammanvägd bedömning av Bolagets nuvarande verksamhet och framtida potential. Värderingen baseras till största delen på framtida potential. Inför nu aktuell emission (pre-money) värderas Bolaget till 17 928 000 SEK.

ANTAL AKTIER

Erbjudandet omfattar lägst 240 000 B-aktier och högst 362 000 B-aktier.

TECKNINGSPOST

Minsta teckningspost är 500 B-aktier.

TILLDELNING

Beslut om tilldelning av aktier fattas av styrelsen, varvid följande princip ska gälla. Aktietecknare ska enligt styrelsens bestämmande tilldelas aktier i förhållande till ansökt antal aktier. Besked om tilldelning kommer att skickas ut den 23 maj 2008. I händelse av överteckning kan tilldelning komma att ske med ett lägre antal aktier än vad anmälan avser eller helt utebli. Någon garanti för tilldelning till enskild investerare lämnas inte. Bolaget avser att omkring den 23 maj 2008, via pressmeddelande på Bolagets och AktieTorgets respektive hemsida, offentliggöra emissionsresultatet.

BETALNING

Kontant likvid skall vara Bestin Prepackaged Service Software AB (publ) tillhanda senast den 29 maj 2008, till Bolagets bankgiro enligt instruktioner på avräkningsnotan. Utbokning av aktier kommer att påbörjas omkring den 12 juni 2008.

REGISTRERING AV NYEMISSION

Nyemissionen förväntas att registreras hos Bolagsverket omkring den 11 juni 2008.

ANSLUTNING TILL AKTIETORGET

Bolaget planerar att ansluta B-aktien till AktieTorget. Första dag för handel beräknas bli den 24 juni 2008.

UTDELNING

Aktierna som nyemitteras i denna emission berättigar till utdelning från och med verksamhetsåret 2008.

VILLKOR FÖR FULLFÖLJANDE

Styrelsen förbehåller sig rätten att under alla omständigheter fatta beslut att inte fullfölja emissionen. Bolaget avser att offentliggöra meddelande om återkallat erbjudande genom pressmeddelande. Beslut om att inte fullfölja emissionen kan senast fattas före det att avräkningsnotor skall sändas ut. Styrelsen har beslutat att lägsta teckningsgrad för att fullfölja emissionen är 1 992 000 SEK. I det fall lägsta teckningsgrad i emissionen inte uppnås kommer emissionen ej att fullföljas.

AKTIEREGISTRERING

Samtliga aktier som erbjuds i denna nyemission kommer att nyemitteras. Det finns därför inga fysiska eller juridiska personer som erbjuder att sälja värdepapper i denna emission.

BESTIN PREPACKAGED SERVICE SOFTWARE AB (PUBL)

VERKSAMHET

Bestin utvecklar och marknadsför en mjukvara för effektivt affärsstöd på företag och myndigheter. Mjukvaran paketerar produkter, resurser och tjänster för att uppnå systematiserade sälj- och inköpsprocesser, såväl internt som med kunder och leverantörer. Kunderna abonnerar på mjukvaran som en tjänst, över Internet eller via kundens nätverk. Affärsstödet tillgängliggörs i användarens dator och/eller mobiltelefon.

ORGANISATIONSSTRUKTUR

Bestin Prepackaged Service Software AB (publ) har inga dotterbolag.

BOLAGSINFO

Firmanamn:	Bestin Prepackaged Service Software AB (publ)
Handelsbeteckning:	Bestin
Säte:	Staffanstorps kommun, Skåne län
Organisationsnummer:	556671-7756
Datum för bolagsbildning:*	2005-08-12 (Köpt lagerbolag med bokslut 041204-051231)
Datum när bolag startade sin verksamhet:	2005-09-01
Land för bolagsbildning:	Sverige
Hemvist:	Staffanstorp
Juridisk form:	Publikt aktiebolag
Lagstiftning:	Svensk rätt och svenska aktiebolagslagen
Adress till huvudkontoret:	Traversvägen 3 245 34 Staffanstorp
Telefon till huvudkontoret:	040-208 850
Hemsida:	www.bestin.se

*Bolaget började bedriva sin verksamhet 2005-09-01. Tiden före detta datum var Bolaget ett så kallat lagerbolag. Under Bolagets första räkenskapsår 2004-12-04 till 2005-12-31 bedrevs således verksamheten under perioden 2005-09-01 till 2005-12-31.

AFFÄRSIDÉ

Bestins affärsidé är att automatisera och effektivisera såväl direkta som indirekta affärsstödprocesser, som alla verksamheter, såväl privata som offentliga, måste ha för att fungera men som inte går att lösa i systemen som styr och följer kärnverksamhetsprocesserna. Detta gör Bolaget genom att paketera helt färdiga eller förkonfigurerade företagstjänster via en egenutvecklad programvara och teknik som laddas ner och körs över Internet.

MÅLSÄTTNING

Bolagets affärsmodell och dess skalbarhet gör det enkelt att sätta försäljningsmål. Bestin anser att ett abonnemangsunderlag på 35 000 användare skapar ett fundament som tillåter att utveckla Bolaget aggressivt med god avkastning. När delmålet på 35 000 användare är uppnått har Bolaget som målsättning att i snitt fördubbla antalet användare/abonnenter per år under en treårsperiod.

Detta mål ska uppnås genom att öka säljorganisationen till mellan sex och åtta resurser (1,5 resurser per 2007) för hemmamarknaden Sverige. Försäljningsarbetet är främst inriktat på direktförsäljning till slutkund, men Bestin avser att bygga upp olika distributionskanaler, dels via ett franchisekoncept och dels via provisionssäljare på Bolagets paketerade och helt färdiga affärslösningar.

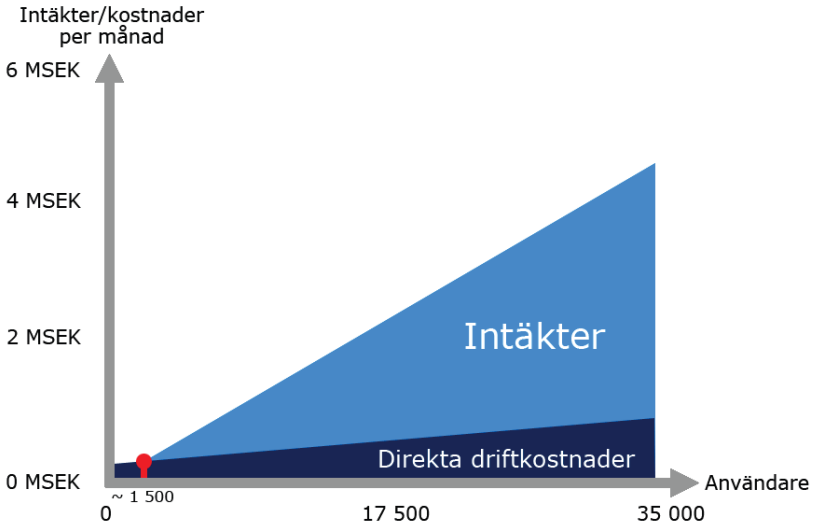
AFFÄRSMODELL

Bestins affärsmodell är jämförlig med hur en teleoperatör tar betalt för sina tjänster och trafik. Det vill säga kunden har verktyget (persondatorn eller mobiltelefonen) och abonnerar på Bestins mjukvara per användare och graden av användning. Beroende på omfattning av tjänster, funktioner, antal användare och typ av användarklient kostar abonnemanget mellan 25-675 SEK per användare och månad. Denna affärsmodell gör att kunden har väldigt låga kostnader för att komma igång med mjukvaran, där Bolagets paketerade och helt färdiga lösningar (Affärstjänster) endast kräver ett projekt på två till fyra veckor.

För kunderna som själva vill bygga innehåll, processer och tjänster i sin lösning (Processtjänst), som större organisationer oftast vill, krävs ett projekt på tre till sex månader. De initiala kostnaderna och totala löpande kostnader för lösningen är väldigt låg, för att ge en tydlig och snabb återbetalning på problemet som kunden vill lösa.

Mjukvaran har fullt stöd för språkhantering och levereras i sitt standardutförande med språken svenska och engelska. Att utöka med ytterligare språk är en enkel åtgärd. Grundutvecklingen för den centrala plattformen är klar. Det gör att kostnaden för att öka kapaciteten med till exempel 10 000 användare är marginell, motsvarande drygt 5 kronor per användare och månad. Den genomsnittliga intäkten beräknat på alla typer av abonnemang, är drygt 60 kronor per användare och månad. Till detta kommer intäkter för projekt och support. Detta tillsammans ger väldigt bra förutsättningar för att klara en snabb tillväxt. Bestins affärsmodell och tekniska lösning ger Bolaget en god förmåga att ta marknadsandelar kostnadseffektivt och metodiskt.

Nedan schematiska diagram illustrerar förhållanden mellan intäkter och direkta driftkostnader per användare. I de direkta driftkostnaderna omfattas all nödvändig hårdvara, drift och övervakning samt löpande underhåll av Bestins centrala plattform.



VISION

Bestins produkt ska tilltala gemene tjänsteman och andas enkelhet på ett sådant sätt att den potentiella kunden inte ser andra alternativ. Fokus ska ligga på att säkerställa känslan hos beställaren att det är enkelt att vara kund till Bestin och därmed uppfatta Bestin som en naturlig komponent i arbetsvardagen.

Bestins vision är att vara det självklara valet av leverantör för arbetsplatsrelaterade indirekta supporttjänster och förbrukningsartiklar.

HISTORISK UTVECKLING OCH PROGNOS

(KSEK)	Prognos 2008	2007	2006	2005
Nettoomsättning	9 686	3 224	2 897	216
Resultat efter finansiella poster	2 179	32	13	11

HISTORIK

- September 2005, Bestin startar sin verksamhet och utveckling av sin mjukvara.
- Januari 2006, Bestin Service Solutions™ första kund går ”live” som pilotkund med sin första version av ”verklig” direktverkande affärsnytta över Internet.
- Mars 2006, Bestin lanserar *Inköpsservice Direkt!* Bestin lanserar nu sin första publika version av sin tjänst för service till arbetsplatsen.
- Maj 2006, Bestin har redan ett tiotal kunder på företagstjänsten *Inköpsservice Direkt!*,
- November 2006, Bestin börjar leverera *Arbetsplatsservice Direkt!* till pilotkunder; en affärstjänst kring service och support av arbetsplatsen.
- December 2006, Bestin lanserar en webbtjänst för sina kunders intranät eller publika hemsida. Den går att anpassa till företagets grafiska profil och är ett komplement till de mer avancerade klienterna som Bestin erbjuder.
- Januari 2007, Bestin lanserar begreppet *Arbetsplatsservice Direkt! (Ett helt varuhus på skrivbordet)*. Via Bestins företagstjänst erbjuder Bolaget ett helt varuhus av produkter och tjänster som ett företag behöver för en fungerande arbetsplats, med garanterade besparingar på 25 000 kr per tjänsteman och år.
- Januari/Februari 2007, Bestin definierar och startar utveckling av konfigureringsbara processtjänster, det vill säga gör produkten generisk för att kunna hantera alla typer av produkter, tjänster och kalenderbundna resurser i olika bokning-, sälj- och inköpsscenario med fullständiga integrationsmöjligheter med kunder och leverantörer.
- Augusti 2007, Bestin lanserar *Konferensservice Direkt!*. Via Bolagets företagstjänst erbjuder Bestin en komplett lösning för besöket, mötet, konferensen inklusive produkter och tjänster därtill.
- November/December 2007, Bestin lanserar *Processtjänster*, som är en mängd anpassningsbara lösningar som kunden kan använda för att konfigurera egna affärsstödsprocesser. Eftersom kärnan i Bestins mjukvara är vad Bolaget kallar för *Service Demand Process* kan kunden själva utveckla affärsstödprocesser som håller produkter, tjänster och kalenderbundna resurser i olika paketeringar.

PRODUKTER

Bestins teknologi är en generisk plattform som finns i en enda global version och är byggd för att fyllas med funktionella affärs- och processtjänster, som till exempel att kunna samla och effektivisera inköp, support och service till kärnverksamhet, konsoliderad kundordermottagning, logistiktjänster med mera.

För att implementera effektiva affärsstödsprocesser, är det viktigt att på ett flexibelt och enkelt sätt kunna fortlöpande förändra rutiner och regler som definierar processerna för affärsstödet. Det kräver en processinriktad mjukvara. Bestins mjukvara uppfyller dessa krav och ger kontroll över hela kedjan av de data och tjänster som behövs utbytas mellan parterna i processerna. Mjukvaran gör det enkelt att sprida och återanvända data och tjänster mellan användare, affärspartners, applikationer och maskiner.

Mjukvaran överbryggar de luckor som uppstår när två eller fler verksamheter behöver utbyta data och tjänster, genom att fokusera på den som har behovet av informationen. Det har ingen betydelse om det är en anställd, maskin, kund eller leverantör som är mottagaren av tjänsten/instruktionerna.

Mjukvaran är baserad på webbserviceteknologi, där åtkomsten sker över bolagets användarklienter som antingen är ”feta” (ex. Windows-klienter eller MS Outlook plug-in) eller ”tunna” (ex. html-sidor eller java-klienter). Dessutom har Bestins mjukvara en komplett integrationslösning, som möjliggör utbyte av data och tjänster i helt automatiserade affärsstödsprocesser.

Bestins operationella lösningar säkerställer kort väg till nytta och låga startkostnader för kunden utan att försämra säkerhet, kvalitet och funktionalitet. Via periodiska serviceavgifter beroende på antal användare, transaktioner och typ av användareklienter väljer kunden mellan:

1. *Solution as a Service* som omfattar mjukvaran med uppdateringar, plattform inklusive löpande drift, samt support av lösningen med innehåll och applikationssupport till användaren.

2. *Software as a Service* som omfattar mjukvaran med uppdateringar, plattform inklusive löpande drift och applikationssupport till användaren.

3. *License as a Service* som omfattar mjukvaran med uppdateringar och applikations- support.

Produktion av plattformen ligger på tredje part där Bestin avtalat om drift och övervakning 24 timmar om dygnet och 7 dagar i veckan. Tillgängligheten har så här långt varit 99,8 % och Bolagets leverantör har bevisat att det är rätt att låta tredje part driva och övervaka produktionsmiljön. Denna konstruktion gör att de fasta kostnaderna hålls nere betydligt och flexibiliteten är stor.

PRODUKTUTVECKLING

Bestins forskning och utveckling fokuserar kring utvecklingen av den tekniska plattform som ligger till grund för Bolagets produkt som endast finns i **en global version**. Denna plattform vidareutvecklas efter kundernas behov från och med 2008. Bestin gör inga kundspecifika speciallösningar. I stället görs en bedömning om ett kundbehov även kan vara till gagn för övriga befintliga och potentiella kunder. Om så är fallet utvecklas lösningen för att integreras med den befintliga basprodukten. Nedan följer en kort redogörelse av policy för forsknings- och utvecklingsarbete under de tre senaste åren:

2005 - 2006
Bolagets policy är att med Bolagets egna medel och huvudägarnas egna insatser i form av nedlagd tid utveckla och färdigställa en första version av teknikplattformen med fokus på färdiga affärstjänster. Utveckling har gjorts för att anpassa grundprodukten enligt en modell som är anpassad för ytterligare vidareutveckling. Vidare har fokus lagts på förbättringar ur ett användar-, support- och produktionsperspektiv. Utvecklingskostnader för 2005 uppgick till 722 KSEK och för 2006 till 1 839 KSEK.

2007
Bolagets policy är att med Bolagets egna medel och huvudägarnas egna insatser i form av nedlagd tid satsa på produktutveckling av den tekniska plattformen utifrån möjligheten att kunder själva ska kunna paketera och konfigurera egna processer, det vill säga sådant som Bolaget benämner *processtjänster* . Utvecklingskostnader för året uppgick till 1 510 KSEK.

Fortsatt produktutveckling är uteslutande baserad på Bestins befintliga och nya kunders behov, då den tekniska plattformen är helt klar. Målet är att tillsammans med kund skapa nya koncept och paketeringar av funktionella tjänster.

MARKNAD

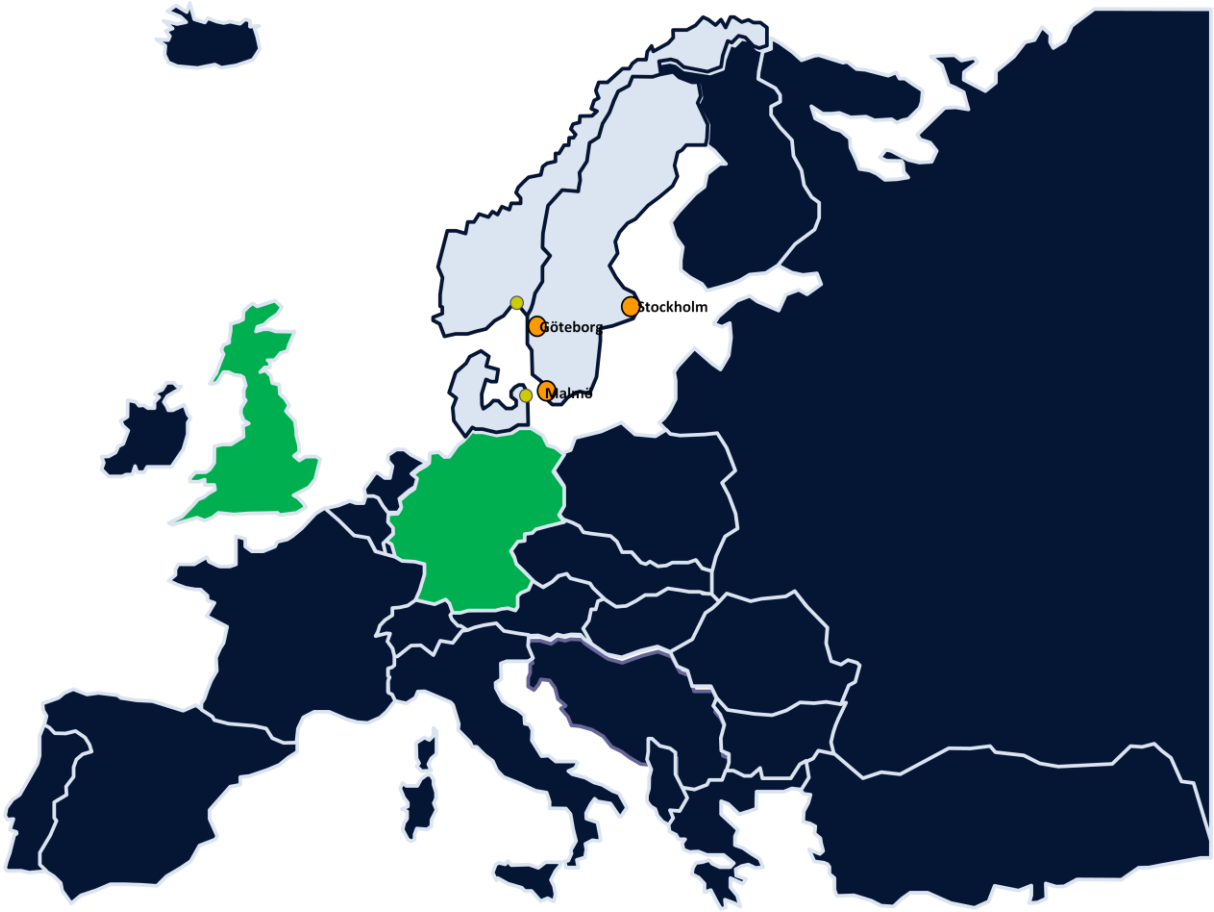
Bolaget bedömer att Sverige är en tillräckligt stor marknad för att Bestin ska kunna bygga en bra och sund finansiell plattform. Dock är Sverige en liten marknad ur ett internationellt perspektiv och Bolaget ser därför det som en stor möjlighet växa på den globala marknaden.

Skalbarheten i Bestins erbjudande är hög, kostnadseffektiv och enkel att introducera på andra marknader. Bestin anser sig också ligga helt rätt i tiden och med god framförhållning mot eventuella konkurrenter.

Bestin betraktar Skandinavien som en förlängning av den svenska marknaden. Med lokal säljkapacitet och nödvändig marknadsföring är Skandinavien en gemensam marknad. För den svenska marknaden har Bestin en färdig infrastruktur för Malmö och Stockholm. Göteborg kan till en början hanteras från Malmö, men i förlängningen avser Bestin att etablera sig även där.

Den skandinaviska marknadens naturliga expansion är huvudstäderna Köpenhamn och Oslo. Målet är att finna ett mindre konsultbolag med rätt profil som kan attraheras av ett franchisekoncept.

England och Tyskland är de mest intressanta marknaderna i Europa utifrån möjligheten att kopiera säljprocess och erbjudande. Bestin anser att dessa marknader måste drivas som enskilda dotterbolag och/eller i ett franchisekoncept.



MARKNADSFÖRING OCH FÖRSÄLJNING

Bestin säljer sin lösning via en för kunden attraktiv affärsmodell. Kunden abonnerar på möjligheten att använda mjukvaran och betalar för graden av användning. Allt löpande ingår, det vill säga applikationssupport, kundservice, hårdvara, drift med övervakning och nya versioner av mjukvaran. Kunden behöver alltså inte investera i hårdvara eller betala för licenser och har därmed en mycket låg kostnad för att komma igång med Bestins lösning. Det gör att besluten för kund är enkla och ”opolitiska”.

Bestins affärsmodell omfattar färdiga processer för det kunden vill automatisera och betalar för innehållet som levereras. Innehållet kan vara en fysisk produkt som papper och pennor, en genomförd transaktion som betalningar av faktura eller att boka ett möte med konferensrum och tillhörande catering. Det kan även vara beställningar av tjänsteresor och återrapportering av reseräkningar.

Många gånger är det så att kunden redan har färdiga rutiner, men de är manuella och omständliga. Bestin skapar en enhetlig process och förenklar arbetet i vardagen, samtidigt som kontroll och styrning förbättras.

Bestins försäljning bygger på volymer med flera olika noder av intäktsströmmar. Det är abonnemang och avgifter för programvaran, det kan vara avgifter gentemot leverantörer som deltar i en affärsprocess och marginaler på produkter som förmedlas via lösningen.

Konceptuella paketeringar är Bestins huvudsakliga metod för att marknadsföra sitt erbjudande. Bolaget har flera koncept där alla helt eller delvis har paketerats med slutkund eller i samarbete med företag som i sin tur vill erbjuda sina kunder ett högre mervärde med hjälp av Bestins lösning.

Bestin marknadsför sitt erbjudande via direktförsäljning och i samarbete med partners som ser en möjlighet att öka mervärdet till sina kunder och samtidigt öka sina intäkter.

MÅLGRUPP

Marknaden för Bestins mjukvara är stor då mjukvaran är helt industrioberoende och fungerar såväl för privat som offentlig sektor. Dock har Bestin valt en viss kategori av kunder, där Bolagets nuvarande resursbild matchar de frågeställningar som kunden har, som till exempel revisionsbyråer, utbildningsföretag och tillverkande industri. Enbart i Sverige bedömer Bestin att det finns en marknadspotential på minst 350 MSEK om året enbart i abonnemangsintäkter. Till det kommer andra intäkter som projekt och löpande kundservice.

KAPITALISERING

Bestins kapitalbehov är uteslutande fokuserat på att öka tillväxttakten och genomföra en mycket snabbare kommersialisering än vad som hade varit möjligt med egna tillväxtmedel.

Nedan beskrivna marknadsprojekten är enkla och tydliga, där Bolaget hela tiden fokuserar på lösningar som undviker fasta kostnader. Att öka tillväxttakten med mer kapital är givetvis möjligt. Dock faller det i sin natur att faktorn för tillväxtutfallet per satsad krona planar ut då det kräver mer omkostnadsresurser för att leda tillväxten, det vill säga kostnader för administration och ledning.

Prioriterade marknadsprojekt	**Kapital**
Projekt 100 (100 kunder eller 35 000 användare)	2,00 MSEK
Projekt MRK (Varumärke och profil)	0,5 MSEK
Projekt 3O (Franchisekoncept för kanalförsäljning)	0,25 MSEK
Projekt BIT (Bestin's Internationella Tillväxt)	0,25 MSEK
SUMMA	**3 MSEK**

KUNDER

Bestins mjukvara och lösningar är helt oberoende av bransch och fungerar inom både den privata och offentliga sektorn. Bland Bolagets nuvarande kunder finns såväl företag inom tillverknings-, distributions- och utbildningsindustrin samt företag som verkar inom flera olika branscher och lokala offentliga verksamheter. Exempel är revisionsföretag, små som stora, utbildningsföretag, bygg- och anläggningsindustrin, förpackningsindustrin, försäkringsbolag och multinationella företag inom mobil och medicin.

Bolaget har under 2007 fokuserat på att sälja sina paketeringar inom processtjänster. När detta skrivs har Bestin två större kunder för Bolagets anpassningsbara lösningar inom processtjänster i projekt för produktion före oktober månads utgång 2008. Enbart dessa två kunder motsvarar en potential på drygt 9 000 till 15 000 användare.

Avseende Bestins helt färdiga affärstjänster har Bolaget när detta skrivs 19 kunder med sammanlagt drygt 450 användare då främst inom den paketerade lösningen ”Arbetsplatsservice Direkt!” Denna lösning innebär för kunden att man köpt en komplett lösning, där Bestin har ansvaret för allt från leverantörerna, innehållet i tjänsten, betalningar och stöd till användarna både avseende applikationen men även eventuella problem med leveranser. Det vill säga de abonnemang som inbringar störst nettointäkt per användare/abonnent.

KUNDNYTTAN

Bestin Service Solutions™ är den första mjukvaran i sitt slag som gör det möjligt att konsolidera och automatisera verksamhetskritiska affärsstödprocesser, vilket ger en effektivare verksamhet. Bolagets lösning ger kundens verksamhet högre produktivitet och lägre administrativa kostnader så att kunden kan koncentrera sig på kärnverksamheten.

Bestins mjukvara knyter ihop alla de varor och tjänster en organisation behöver för att drivas. Detta underlättar kundens dagliga arbete och sparar tid som kan läggas på kundens kärnverksamhet – något som sänker kundens kostnader väsentligt.

Bestin tillför ett flertal värden till kunden som berör olika målgrupper hos kunden. Dessa värden är enkla att förstå och omvandla till marknadsbudskap. Några exempel är:

Ekonomiansvariga

- Minskade administrativa hanteringskostnader. Man räknar med att det kostar 300-400 SEK att hantera en faktura. Bestin konsoliderar ner antalet fakturor till en månadsfaktura med konteringsinformation.
- Räntevinster.
- Automatiska attestfunktioner och begränsningar i vad respektive roll/person kan beställa.
- All nödvändig information samlas in vid beställningstillfället, ingen jakt på kompletterande information såsom t.ex. vilka gäster som var där.

Inköpsansvariga

- Tydlig statistik och uppföljning på vad som verkligen köps in och vad som behövs.
- Att det köps på ramavtalen samt bättre ”ammunition” vid leverantörsförhandlingarna,
- Lägre priser i flera fall och mer tid till att fokusera kärnprocesserna.
- Mindre administration, kan fokusera på kärnverksamheten.

Personalansvariga

- Kan fokusera på sina arbetsuppgifter och företagets kärnverksamhet, mer tid för jobb.
- Bra verktyg att förbättra den anställdes arbetsmiljö i form av mervärden och support.
- Bättre support att genomföra sitt jobb och mindre administration i efterskott då det sker vid beställningstillfället

Genom att koncentrera utbudet på de enskilda beställarekategorier som Bestin definierat och paketera de tjänster/erbjudanden som är viktiga för deras arbetsvardag, kan Bolaget ha riktade värdebudskap och marknadsföring som stödjer deras behov.

KONKURRENTER

Bestins mjukvara är den första av sitt slag som enbart fokuserar affärsstödsprocesser med fokus både på direkta såväl som indirekta affärsstödsprocesser. En direkt affärsstödsprocess kan vara att konsolidera kundordermottagning, det vill säga att man gör en central kundordermottagning där Bestins mjukvara kan lägga order mot olika affärssystem oberoende på var det befinner sig i världen. Indirekta affärsstödsprocesser är sådant som är oekonomiskt eller oftast inte går att lösa i de system som idag finns att tillgå på marknaden, till exempel inköp av indirekta produkter och tjänster för att försörja en arbetsplats.

Bestin har valt att bygga ett affärssystem för att konfigurera affärstödsprocesser som kan mixa produkter, tjänster och kalenderbundna resurser med integration mot andra system. Det finns företag som utvecklat

enskilda lösningar för olika kunder och särskilda behov. Om kunden vill lösa tre olika affärsstödsprocesser måste man anskaffa tre olika system, tre olika driftsmiljöer med tre olika investeringar och projektkostnader. Det är här Bestin anser sig väsentligen differentiera sig på marknaden och kan skapa en stark position.

LEVERANTÖRER

Vissa paketeringar av Bestins lösning innehåller leverantörsavtal som förmedlas till slutkund. Dessa är ett ”rörligt” mål beroende på kundens behov och löpande förändringar. De är till viss del viktiga utifrån den förmedlingsprovision Bolaget får från leverantörer som beställer via vår tjänst, men de är inte avgörande för Bestins intäkter då Bolaget först och främst har intäkter från sin mjukvara.

En leverantör är direkt avgörande för Bestins intäkter och det är driftleverantören Ballou. Ballou tillhandahåller Bestins mjukvaruplattform då Bolaget säljer *Solution as a Service* och *Software as a Service*.

En annan ej direkt avgörande leverantör som dock är viktig för kundupplevelsen är Bestins *First Line Support* ISS Teleoffice.

TENDENSER

Grundutvecklingen av Bolagets produkt färdigställdes under 2007, vilket medför att Bolaget under 2008 kommer att ha ett ökat fokus på försäljning. Redan under de första två månaderna under 2008 konstaterades en ökning avseende antal abonnenter med cirka 14 %, jämfört med den 31 december 2007. Den 29 februari 2008 uppgick antalet abonnenter till 1 120, vilket kan jämföras med 375 vid motsvarande tidpunkt föregående år. Antalet abonnenter har en väsentlig inverkan på Bolagets nettoomsättning, vilket indikeras av en 48-procentig nettoomsättningsökning, då de två första månaderna för 2007 respektive 2008 jämförs.

Det finns enligt styrelsens bedömning inga andra kända tendenser, osäkerhetsfaktorer, potentiella fordringar eller andra krav, åtaganden eller händelser som kan förväntas ha en väsentlig inverkan på emittentens framtidsutsikter.

INVESTERINGAR

2005	843 134 SEK varav 721 558 SEK är aktiverade utvecklingskostnader.
2006	1 880 621 SEK varav 1 839 073 SEK är aktiverade utvecklingskostnader.
2007	1 510 311 SEK i aktiverade utvecklingskostnader.

MATERIELLA ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR

Bestin innehar inga befintliga och/eller planerade materiella anläggningstillgångar eller leasade tillgångar av väsentlig betydelse. Bolaget har inte några inteckningar eller belastningar på koncernens tillgångar.

VÄSENTLIGA AVTAL

Bolaget tecknar avtal i olika situationer som en naturlig del av den löpande verksamheten. Dock finns det inget enskilt avtal som enligt styrelsens bedömning anses vara av väsentlig karaktär för Bolagets fortsatta verksamhet.

PROGNOS

ANTAGANDEN FÖR RESULTATPROGNOS 2008

Bestin prognostiserar en omsättningstillväxt på 201 % för 2008, där drygt 65 % är befintliga abonnemang samt nya kontrakt tagna under senare delen av 2007, som levereras under första halvåret 2008. Den största tillväxten kommer att ske inom vårt segment för Processtjänster, det vill säga stora och/eller multinationella företag med fler än 2 000 användare/abonnenter. I övrigt förväntas omsättningstillväxten åstadkommas genom antaganden som baseras på:

- Att Bolaget kapitaliseras enligt plan så att Bestin kan stärka sin leveransförmåga till kund i form av projektledare samt systemutvecklare.
- Att offererade kontrakt och piloter som ligger för beslut under första halvåret 2008 för leverans 2008/2009 fullföljs av kunder enligt preliminära planer.
- Anställning av två (2) säljare till Bestins segment Affärstjänster, varav den första måste vara anställd senast maj respektive den andra oktober 2008.
- Utbyggnad av Bestins etablering i Stockholm med en projektledare samt anställning av en säljare inom vårt segment Processtjänster under sensommaren 2008.

Vidare prognostiserar Bestin med ett resultat före skatt om cirka 2,2 MSEK för 2008. Det prognostiserade resultatet före skatt bygger dels på ovanstående tillväxt vad gäller omsättning och dels på nedanstående antaganden:

- Att Bestin kan anställa enligt plan för kundleveransen för att undvika projektledningsarbete från underleverantörer som därmed fördyrar leveransen till kund.
- Att den genomsnittliga bruttointäkten per abonnent/användare enligt respektive segment, Affärs- och Processtjänster, ej understiger prognostiserat.

PROGNOS AVSEENDE PROCESS- RESPEKTIVE AFFÄRSTJÄNSTER

Under 2007 har fokus legat på försäljning av Processtjänster som har en längre försäljningscykel jämfört med affärstjänster, men har ett väsentligt större omsättningsvärde per kund. Resultatprognosen för 2008 har fortsatt fokus på försäljning på grund av att Bolagets säljkår under 2007 och till största delen av 2008 var och kommer att vara kompetensfokuserad mot försäljning av Processtjänster.

Utbyggnaden av säljkåren under andra halvan av 2008 är fokuserat på effektuering av Bestins franchisekoncept som uteslutande avser Bolagets helt färdiga Affärstjänster. Dessa har en kortare försäljningscykel men kräver en större bearbetningskapacitet eftersom marknadsunderlaget är väldigt brett och det är alltid mindre antal användare/abonnenter per kontrakt. Det gör att det krävs väsentligt fler kunder för att nå samma omsättningstillväxt som en Processtjänstkund kan generera, trots att nettointäkten per abonnent/användare är större från Affärstjänster.

Med detta i åtanke är prognosen starkt beroende av att uteliggande offerter och pågående piloter faller in enligt plan som är ytterligare 25 % av omsättningstillväxten. Risken är dock inte att det blir en förlorad kund utan att projektstart blir senare än beräknat.

GENOMSNITTLIG BRUTTOINTÄKT PER ABONNENT/ANVÄNDARE

Beroende på om det är en affärs- respektive processtjänst samt omfattning av funktioner och klientmjukvara, varierar abonnemanget per användare och månad mellan 25 - 675 kronor. Det är av stor vikt att genomsnittlig bruttointäkt per abonnent/användare blir enligt prognos för att omsättningstillväxten ska bli enligt plan.

Antalet abonnenter/användare ska enligt pågående projekt under första halvåret 2008 öka från drygt 1 000 till över 7 000 användare.

FAKTORER SOM BOLAGET KAN PÅVERKA

Resultatprognosen baseras till största delen på faktorer som Bestin kan påverka. Prognosen bygger på antaganden på befintliga kontrakt/kunder samt nya kontrakt som levereras eller ska levereras under 2008. Vidare baseras resultatprognoserna på de anställningar som Bolaget skall göra under 2008 samt en breddning av partnerprogrammet i Bolagets marknadsprojekt kring franchise.

Inga händelser utöver vad som beskrivs i detta prospekt och vad som är normalt för verksamheten förväntas påverka resultatet positivt eller negativt under 2008. Det finns i dagsläget inga indikationer på att bruttointäkten per abonnent/användare ska försämras.

Vinstmarginalen 2008 bedöms öka kraftigt beroende på ett starkt ökat antal abonnenter/användare, då fasta och infrastrukturella kostnader inte kommer öka i samma takt.

FAKTORER SOM BOLAGET INTE KAN PÅVERKA

Bestin kan inte påverka hur marknaden utvecklas inom Bolagets område. Bolaget konkurrerar främst inte med andra mjukvarubolag, utan är mer beroende på hur kunderna avser lösa sitt affärsstöd till kärnverksamheten. Om kunder väljer lägga ut hela funktioner på tredje part (Facility Management /Outsourcing) eller lösa det med hjälp av Bestins mjukvara är beroende av marknadstendenserna som kan väsentligen påverka Bestins prognos

Andra oförutsedda händelser kan inträffa som påverkar den fastställda prognosen. Till dessa hör bland annat, men inte uteslutande förändringar i konjunkturläget eller förändrade förutsättningar hos befintliga kunder.

HISTORISKT UTFALL OCH PROGNOS FÖR 2008

	Utfall 2005	Utfall 2006	Utfall 2007	Prognos 2008
Bruttoförsäljning (Tkr)	**216**	**2 897**	**3 224**	**9 686**
Försäljningskostnader (Tkr)	0	-1 921	-1 892	-1 923
Nettoförsäljning (Tkr)	216	976	1 332	7 763
Rörelsekostnader (Tkr)	-186	-840	-1 043	-4 379
Resultat före avskrivningar (Tkr)	31	136	289	3 384
Avskrivningar (Tkr)	-10	-29	-33	-880
Resultat efter avskrivningar (Tkr)	21	107	256	2 504
Finansiella kostnader (Tkr)	-10	-94	-255	-325
Resultat före skatter (Tkr)	**11**	**13**	**32**	**2 179**
Abonnenter (användare) per december 31 (st)	0	275	985	9 685
Abonnenter (användare) genomsnitt för året (st)	0	155	445	5 102
Antal anställda per den 31december (st)	3	4	5	9

STYRELSE OCH LEDANDE BEFATTNINGSHAVARE

Styrelsen består av styrelseordförande Dag Westberg och styrelseledamöterna Anders Ottosson, Mats Svensson och Stefan Blom. Anders Ottosson är även VD i Bolaget.

DAG WESTBERG - STYRELSEORDFÖRANDE

Födelseår	1954
Styrelsemedlem sedan	2005
Antal aktier	2 500 A-aktier 35 000 B-aktier
Antal aktieoptioner	Finns inga
Kontorsadress	DKW Business Communication Östra Kristinelundsvägen 19 217 48 Malmö
Telefonnummer	040-15 91 48, 0703-36 45 02
Familjeband mellan personer i styrelse och ledning	Familjeband saknas

KORT HISTORIK

Westberg har mångårig erfarenhet av ledande befattningar inom IT- och tjänsteföretag i såväl Sverige som internationellt. Exempel på ledande befattningar genom åren är försäljningschef, marknadschef, affärsområdeschef, Internationell affärsutvecklare och VD.

Sedan 2003 driver Westberg DKW Business Communication med fokus på strategisk affärsutveckling.

BOLAGSENGAGEMANG DE SENASTE FEM ÅREN

Westberg är innehavare i den enskilda firman DKW Business Communication sedan 2003. Därutöver har Westberg inga tidigare eller pågående bolagsengagemang under de senaste fem åren.

DELÄGARSKAP ÖVER 5 % DE SENASTE FEM ÅREN

Westberg är innehavare i den enskilda firman DKW Business Communication sedan 2003. Därutöver har Westberg inga ytterligare delägarskap.

LIKVIDATION OCH KONKURS

Westberg har aldrig varit inblandad i konkurs eller likvidation.

ANDERS OTTOSSON - STYRELSELEDAMOT OCH VD

Födelseår	1965
Styrelsemedlem sedan	2005
Antal aktier	153 000 A-aktier 687 500 B-aktier
Antal aktieoptioner	Finns inga
Kontorsadress	Traversvägen 3, 245 34 Staffanstorp
Telefonnummer	040-208 850
Familjeband mellan personer i styrelse och ledning	Familjeband saknas

KORT HISTORIK

Anders Ottosson har industriell bakgrund från Trelleborg AB som AU-chef, därefter som marknadschef Tillverkande Industri Syd på SemaGroup. Han har varit entreprenör inom olika IT-projekt de senaste 10 åren i olika ledande operativa roller och som styrelseledamot, med kunder som Atlas Copco, Alfa Laval, Volvo och Tetra Pak.

BOLAGSENGAGEMANG DE SENASTE FEM ÅREN

Ottosson har varit styrelseledamot i Syncron International AB under perioden 2000-2005 (2000-2002 var han även VD i företaget). Vidare har han varit styrelseordförande i Sync GSS AB under perioden 2001-2006. Han är idag innehavare i den enskilda firman SBS Provider. Därutöver har Ottosson inga tidigare eller pågående bolagsengagemang under de senaste fem åren.

DELÄGARSKAP ÖVER 5 % DE SENASTE FEM ÅREN

Under perioden 1999-2005 har Ottosson ägt upp till 60 % av röster och kapital i Syncron International AB. Detta innehav har successivt avyttrats under perioden. Därutöver har Ottosson inga tidigare eller pågående delägarskap över 5 % under de senaste fem åren.

LIKVIDATION OCH KONKURS

Ottosson har aldrig varit inblandad i konkurs eller likvidation.

MATS SVENSSON - STYRELSELEDAMOT

Födelseår	1965
Styrelsemedlem sedan	2005
Antal aktier	45 000 A-aktier 447 500 B-aktier
Antal aktieoptioner	Finns inga
Kontorsadress	Klippvägen 13, 135 61 Tyresö
Telefonnummer	08-653 01 18
Familjeband mellan personer i styrelse och ledning	Familjeband saknas

KORT HISTORIK

Mats Svensson har IT/telekombakgrund inom huvudsakligen försäljning och affärsutveckling, med lång internationell försäljningserfarenhet. Tidigare positioner på CiscoSystems, PTC, Allgon Mobile, BöweSystec. Han har omfattande erfarenhet av att utveckla och leda försäljning av mjukvara inom tillväxtföretag genom såväl direktförsäljning som via samarbetspartners.

BOLAGSENGAGEMANG DE SENASTE FEM ÅREN

Svensson har under perioden 2002-2005 varit styrelseledamot i Bostadsrättsföreningen Inedal 16. Vidare är han innehavare i de enskilda firmorna VENDELCO och POXO T.C. Därutöver har Svensson inga tidigare eller pågående bolagsengagemang under de senaste fem åren.

DELÄGARSKAP ÖVER 5 % DE SENASTE FEM ÅREN

Mats Svensson är innehavare i de enskilda firmorna VENDELCO och POXO T.C. Därutöver har Svensson inga tidigare eller pågående delägarskap över 5 % under de senaste fem åren.

LIKVIDATION OCH KONKURS

Svensson har aldrig varit inblandad i konkurs eller likvidation.

STEFAN BLOM - STYRELSELEDAMOT

Födelseår	1966
Styrelsemedlem sedan	2008
Antal aktier	17 500 A-aktier 110 000 B-aktier
Antal aktieoptioner	Finns inga
Kontorsadress	Bernstorpsvägen 13, 232 91 Arlöv
Telefonnummer	040-49 76 30
Familjeband mellan personer i styrelse och ledning	Familjeband saknas

KORT HISTORIK

Stefan Blom är en utpräglad entreprenör och erfaren säljare med en pragmatisk attityd till försäljning. Har haft olika handelsbolag inom volymförsäljande tjänste- och produktområden. Arbetat som kontoansvarig säljare avseende el-komponenter, både till OEM-kunder och grossister.

BOLAGSENGAGEMANG DE SENASTE FEM ÅREN

Blom är innehavare i den enskilda firman SB GOLF sedan 1988. Därutöver har Blom inga tidigare eller pågående bolagsengagemang under de senaste fem åren.

DELÄGARSKAP ÖVER 5 % DE SENASTE FEM ÅREN

Blom är innehavare i den enskilda firman SB GOLF sedan 1988. I övrigt har Blom inte haft några delägarskap över 5 % under de senaste fem åren.

LIKVIDATION OCH KONKURS

Stefan Blom har aldrig någonsin varit inblandad i konkurs eller likvidation.

ADVISORY BOARD

Bestin har tillsatt ett Advisory Board bestående av fem personer med väl upparbetade affärsrelationer och stor teknisk kompetens inom Bestins verksamhetsområde. Syftet med Bestins Advisory Board är att ha en grupp som arbetar med strategiska och taktiska frågor under ett år. Bestins Advisory Board består av två fasta ledamöter och tre övriga ledamöter som kan bytas ut beroende på hur Bolaget utvecklas och vilket fokus Bolaget har vid den aktuella tidpunkten. Nedan följer en kort beskrivning de fasta medlemmarna i Bestins Advisory Board.

STURE KARLSSON – ORDFÖRANDE

Sture Karlsson är född 1951 och är Senior Manager med 25 års erfarenhet från en rad olika områden, till exempel logistik, produktion, produktionsutveckling, kvalitet, miljö- och servicefrågor. Inom dessa områden har Stures huvudsakliga fokus legat på utveckling och ledning, ofta relaterat till organisatoriska frågor. Sture har erfarenhet från internationellt arbete och är innovativ med en drivkraft att realisera idéer och visioner.

Sture har innehaft flera ledande positioner inom Tetra Pak-koncernen och har där lett ett flertal stora projekt med dokumenterade goda resultat för verksamheten. Han har även varit Technical Director för AB Philip Nederman & Co där hans ansvarsområden innefattade logistik, produktion, kvalitet, miljö och produktutveckling.

RICKARD MOSELL – SEKRETERARE

Rickard Mosell är född 1967 och är jurist med inriktning mot immaterialrätt, licensiering och finansiering. Rickard har sedan 1999 - bl.a. genom sitt arbete som innovationsrådgivare på Innovation Skåne - arbetat med affärsutveckling samt innovations- och finansieringsrådgivning. Under denna tid har han varit rådgivare i över 3000 innovationsprojekt. Rickard har även arbetat som kreditberedare till Almi Företagspartner AB.

Sedan 2005 arbetar Rickard som jurist och affärsutvecklare på Minc, en av Sveriges främsta inkubatorer. Parallellt med detta har han mellan 2006 och 2008 ansvarat för CONNECT Skånes verksamhet i Malmö, samt dess Mentornätverket med tillhörande utbildningar. CONNECT Skåne organiserar Skånes största Affärsängel- och Mentornätverk.

Från februari 2008 arbetar Rickard dessutom med att bygga upp en ”Tech –Transfer” struktur för de ca 300 professorer och forskare som finns vid Malmö Högskola. Rickard har ett väletablerat nätverk inom såväl offentlig sektor och privat näringsliv.

REVISOR OCH ANSTÄLLDA

REVISORER

Ann Theander & Johan Erlandsson
c/o Grant Thornton
Box 4295
203 14 Malmö

Ann Theander är auktoriserad revisor och medlem i FAR SRS, branschorganisationen för revisorer och rådgivare. Johan Erlandsson är godkänd revisor och medlem i FAR SRS, branschorganisationen för revisorer och rådgivare.

Tidigare revisor:
Bengt R Andersson, godkänd revisor.
Bagers sträte 6
230 10 Skanör

Bengt R Andersson är en medelstor redovisnings- och revisionsbyrå i Malmö, Lund och Höllviken. De blev kund till Bestin och ett samarbete diskuteras avseende att revisionsbyrån kan komma att distribuera Bestins lösning till sina kunder mot provision. Således uppstod en jävsituation avseende revision, vilket föranledde byte av revisor.

ANSTÄLLDA

Bestin har sin bas i Sverige. Bolagets huvudkontor ligger i Staffanstorp i närheten av Malmö och Lund. Bestin har ett programutvecklingscenter i Kristianstad och ett försäljningskontor i Stockholm. Bolagets lösningsplattform sköts från en före detta militäranläggning i Karlskrona.

Medelantalet anställda bygger på av Bolaget betalda närvarotimmar relaterade till en normal arbetstid.

	2007	2006	2004/2005
Medelantal anställda	5	4	3
Varav kvinnor	1	1	0

Bestins avsikt är att öka säljorganisationen till 6 - 8 resurser (1,5 resurser per 2007) för Bolagets hemmamarknad Sverige.

ÖVRIGA UPPLYSNINGAR

ERSÄTTNING TILL STYRELSE OCH LEDANDE BEFATTNINGSHAVARE

Under det senaste fullständiga räkenskapsåret utgick inga styrelsearvoden. VD Anders Ottosson erhöll 38 000 SEK, exklusive sociala avgifter, i lön.

STYRELSENS ARBETSFORMER

- Samtliga ledamöter är valda till nästa årsstämma. En styrelseledamot äger rätt att när som helst frånträda sitt uppdrag.
- Styrelsens arbete följer styrelsens fastställda arbetsordning. Verkställande direktörens arbete regleras genom instruktioner för VD. Såväl arbetsordning som instruktioner fastställs årligen av Bolagets styrelse.
- Frågor som rör revisions- och ersättningsfrågor beslutas direkt av Bolagets styrelse.
- Bolaget är inte skyldigt att följa svensk kod för bolagsstyrning och har heller inte frivilligt förpliktigat sig att följa denna.

TILLGÄNGLIGA HANDLINGAR

Bolaget håller följande handlingar tillgängliga i pappersform under detta dokuments giltighetstid:

- Stiftelseurkund
- Bolagsordning
- Historisk finansiell information

Handlingarna finns på Bolagets huvudkontor.

TRANSAKTIONER MED NÄRSTÅENDE

Bolaget har mottagit ett kortfristigt lån från Anders Ottosson på 75 000 SEK vid årsskiftet 2007-2008. Detta lån förfaller 15 april 2008. I övrigt har det inte förekommit några transaktioner mellan Bolaget och närstående till Bolaget av betydande karaktär.

UTDELNINGSPOLICY

Bolagets samtliga aktier berättigar till utdelning från och med verksamhetsåret 2008. Utdelningen är inte av ackumulerad art. Rätt till utdelning tillfaller placerare som på avstämningsdagen för årsstämman är registrerade som aktieägare i Bolaget. Det föreligger inga restriktioner för utdelning eller särskilda förfaranden för aktieägare bosatta utanför Sverige och utbetalning av eventuell vinstutdelning är avsedd att ske via VPC på samma sätt som för aktieägare bosatta i Sverige. Fordran på vinstutdelning preskriberas efter tio år. Utdelning tillfaller Bolaget efter preskription.

Alla aktier medför lika rätt till vinstutdelning samt till eventuellt överskott vid likvidation. Vid årsstämma ger varje A-aktie i Bolaget tio röster och varje B-aktie en röst. Varje röstberättigad får rösta för sitt fulla

antal aktier utan begränsning. Alla aktier ger aktieägare samma företrädesrätt vid emission av teckningsoptioner och konvertibler till det antal aktier som de äger.

Enligt aktiebolagslagen har en aktieägare som direkt eller indirekt innehar mer än 90 % av aktiekapitalet i ett bolag rätt att inlösa resterande aktier från övriga aktieägare i Bolaget. På motsvarande sätt har en aktieägare vars aktier kan bli föremål för inlösen rätt till sådan inlösen av majoritetsaktieägaren. Näringslivets Börskommitté har regler gällande offentliga erbjudanden om aktieförvärv, så kallad budplikt. Enligt dessa regler är en aktieägare skyldig att offentligt erbjuda att förvärva alla aktier i ett bolag för det fall att aktieägarens innehav av aktier med rösträtt passerar 30 %.

Bolaget kan komma att genomföra kontantemission såväl med som utan företräde för befintliga aktieägare. Om Bolaget beslutar att genom kontantemission med företrädesrätt för befintliga aktieägare ge ut nya aktier, skall ägare av aktier äga företrädesrätt att teckna nya aktier i förhållande till det antal aktier innehavaren förut äger.

Det föreligger inga rättigheter, förutom rätt till aktieutdelning, att ta del av Bolagets vinster. Bolaget har hittills inte lämnat någon utdelning. Det finns heller inga garantier för att det för ett visst år kommer att föreslås eller beslutas om någon utdelning i Bolaget.

ÖVRIGT

- Stiftare till Bestin Prepackaged Service Software AB (publ) är Svenska Standardbolag AB.
- Det finns inga avtal mellan Bolaget och någon styrelseledamot eller ledande befattningshavare som ger denne rätt till någon förmån efter det att uppdraget avslutats utöver vad som framgår under rubriken ”Ersättning till styrelse och ledande befattningshavare”.
- Ingen av styrelsens ledamöter eller ledande befattningshavare har någonsin varit inblandad i konkurs, försatts i likvidation eller satts under konkursförvaltning.
- Ingen av styrelsens ledamöter eller ledande befattningshavare har eller har haft näringsförbud eller har i övrigt anklagats av myndigheter. Ingen av dessa personer har åtalats för bedrägerirelaterade mål eller dylikt.
- Det föreligger inte någon intressekonflikt mellan Bolaget och någon styrelseledamot eller ledande befattningshavare.
- Det förekommer inga särskilda överenskommelser med större aktieägare, kunder, leverantörer eller andra parter där styrelsemedlemmar eller andra ledande befattningshavare ingår i.
- Bolaget har inte varit och är inte part i någon rättsligt förfarande eller skiljeförfarande under de tolv senaste månaderna som skulle kunna få betydande effekter på Bolagets finansiella ställning eller lönsamhet. Bolaget är inte heller medvetet om något rättsligt förfarande eller skiljeförfarande som kan uppkomma.
- Det finns inga särskilda system för personalens förvärv av aktier eller liknande.
- Styrelsens ledamöter ser sina aktieinnehav som en långsiktig placering och har för avsikt att behålla sina aktieinnehav oförändrade, åtminstone 18 månader efter Bolagets listning på AktieTorget.
- Styrelsen bedömer att Bolagets nuvarande försäkringsskydd är tillfredsställande, med hänsyn till verksamheternas art och omfattning.

AKTIEKAPITAL

- Aktiekapitalet skall utgöra lägst 501 600 kronor och högst 2 006 400 kronor.
- Antalet aktier skall vara lägst 2 090 000 och högst 8 360 000.
- Registrerat aktiekapital är 518 400 kronor.
- Kvotvärde är 0,24 kronor.
- Aktierna har emitterats enligt Aktiebolagslagen och är utgivna i svenska kronor.
- Aktierna skall utges i två serier, serie A och serie B. A-aktie medför tio (10) röster per aktie och B-aktie medför en (1) röst per aktie.
- Kontoförande institut: Värdepapperscentralen (VPC), Box 7822, 103 97 Stockholm. Aktier kommer att registreras på person i elektroniskt format genom VPC-systemet.
- Aktiens ISIN-kod är: SE0002423210.

AKTIEKAPITALETS UTVECKLING

År	**Händelse**	**Kvot**	**Ökning av antalet aktier**	**Ökning av aktiekapitalet**	**Totalt antal aktier**		**Totalt aktiekapital**
					A-aktier	B-aktier	
2004	Bolagsbildning	100	1 000	100 000	1 000	-	100 000
2005	Konvertering	100	-	-	500	500	100 000
2007	Aktieuppdelning	0,1	999 000	0	500 000	500 000	100 000
2008	Kvittningsemission	0,1	3 000 000	300 000	500 000	3 500 000	400 000
2008	Fondemission	0,12		80 000	500 000	3 500 000	480 000
2008	Sammanläggning 2:1	0,24	-	-	250 000	1 750 000	480 000
2008	Nyemission	0,24	160 000	38 400	250 000	1 910 000	518 400
2008	Nyemission*	0,24	362 000	86 880	250 000	2 272 000	605 280

** Under förutsättning av fullteckned emission*

REGELVERK

Bolaget avser följa all lagstiftning, författningar och rekommendationer som är tillämpliga på bolag som är anslutna till AktieTorget. Följande regelverk är tillämpliga:

- Aktiebolagslagen
- Lagen om handel med finansiella instrument
- AktieTorgets anslutningsavtal

BEMYNDIGANDE

I syfte att möjliggöra för styrelsen att tillföra Bolaget bl.a. rörelsekapital, kapital för företagsförvärv, förvärv av tekniklösningar och/eller företag genom apportemission, beslutade årsstämman den 28 februari 2008 att bemyndiga styrelsen, att under tiden fram till nästa årsstämma, kunna fatta beslut om nyemission av maximalt 250 000 B-aktier och/eller konvertibla skuldebrev och/eller teckningsoptioner med eller utan avvikelse från aktieägarnas företrädesrätt samt med eller utan bestämmelse om apport eller bestämmelse om att aktier och/eller konvertibla skuldebrev och/eller teckningsoptioner skall tecknas med kvittningsrätt eller eljest med villkor. Bemyndigandet skall kunna utnyttjas vid ett eller flera tillfällen.

ÖVRIGT

- Inga utestående optionsprogram finns vid upprättandet av detta prospekt. Såvitt styrelsen känner till föreligger inte heller några aktieägaravtal mellan Bolagets ägare.
- Under det senaste och innevarande räkenskapsåret har inga officiella uppköpsbud gjorts av någon tredje part.
- Fulltecknad emission innebär en utspädning om 362 000 aktier, vilket motsvarar en procentuell utspädning om cirka 14,4 %.
- Bolaget har inte utsett någon likviditetsgarant.

ÄGARFÖRHÅLLANDEN

ÄGARFÖRTECKNING PER DEN 17 MARS 2008

Namn	Antal A-aktier	Antal B-aktier	Andel av röster	Andel av kapital
Anders Ottosson	153 000	687 500	50,28 %	38,91 %
Mats Svensson	45 000	447 500	20,35 %	22,80 %
Övriga	52 000	775 000	29,37 %	38,29 %
Totalt	**250 000**	**1 910 000**	**100,00 %**	**100,00 %**

ÄGARFÖRTECKNING EFTER AKTUELL NYEMISSION

Namn	Antal A-aktier	Antal B-aktier	Andel av röster	Andel av kapital
Anders Ottosson	153 000	687 500	46,47 %	33,33 %
Mats Svensson	45 000	447 500	18,81 %	19,53 %
Övriga	52 000	775 000	27,13 %	32,79 %
Nyemission *	0	362 000	7,59 %	14,35 %
Totalt	**250 000**	**2 272 000**	**100,00%**	**100,00%**

* Nyemitterade aktier i samband med erbjudandet i detta prospekt under förutsättning av fullteckning.

LOCK UP-AGREEMENT

Styrelsens ledamöter ser sina aktieinnehav som en långsiktig placering och har för avsikt att behålla sina aktieinnehav oförändrade, åtminstone 18 månader efter Bolagets listning på AktieTorget.

FINANSIELL ÖVERSIKT

INLEDNING

Fullständig finansiell information, inklusive redovisningsprinciper, noter och revisionsberättelser har via hänvisning till årsredovisningar införlivats i prospektet. Nedanstående finansiella översikt har hämtats från införlivat material, samt kompletterats med kassaflödesanalys och förändring av eget kapital. För räkenskapsåren 2005, 2006 och 2007 har kassaflödesanalys och förändring av eget kapital upprättats med det specifika syftet att ingå i detta prospekt. Dessa räkenskaper har granskats av Bolagets revisor, se rubriken ”Revisorns rapport – finansiell översikt”. Notera att delårsräkenskaper per 2008-02-29 (inklusive jämförelseperiod) samt nettoskuldsättning per 2008-02-29 inte är granskade av Bolagets revisor.

Noterbart är att Bolaget startade sin verksamhet den 1 september 2005. Tiden före detta datum var Bolaget ett så kallat lagerbolag. Under Bolagets första räkenskapsår 2004-12-04 till 2005-12-31 bedrevs således verksamheten under perioden 2005-09-01 till 2005-12-31.

RESULTATRÄKNING

(SEK)	*2008-01-01 2008-02-29	*2007-01-01 2007-02-28	2007-01-01 2007-12-31	2006-01-01 2006-12-31	2004-12-04 2005-12-31
Nettoomsättning	903 497	608 743	3 137 560	2 896 884	216 200
Förändring av pågående arbete för annans räkning	0	0	86 592	0	0
	903 497	**608 743**	**3 224 152**	**2 896 884**	**216 200**
Rörelsens kostnader					
Handelsvaror	-273 869	-391 846	-1 892 414	-1 921 036	0
Övriga externa kostnader	-112 111	-106 554	-767 231	-523 647	-182 433
Personalkostnader	-284 129	-111 850	-275 449	-316 237	-3 099
Avskrivningar av materiella anläggningstillgångar	-135 698	-5 437	-32 624	-29 048	-9 860
Övriga rörelsekostnader	0	0	0	0	0
	-805 807	**-615 687**	**-2 967 718**	**-2 789 968**	**-195 392**
Rörelseresultat	**97 690**	**-6 944**	**256 434**	**106 916**	**20 808**
Resultat från finansiella poster					
Ränteintäkter	0	0	158	4 100	0
Räntekostnader	-54 533	-17 945	-224 674	-98 282	-10 209
Summa resultat från finansiella poster	**-54 533**	**-17 945**	**-224 516**	**-94 182**	**-10 209**
Resultat efter finansiella poster	**43 157**	**-24 889**	**31 918**	**12 734**	**10 599**
Skatt på periodens resultat	0	0	-11 858	-4 328	-4 496
Periodens resultat	**43 157**	**-24 889**	**20 060**	**8 406**	**6 103**

* Räkenskaperna för delårsrapporten är ej granskade av Bolagets revisor.

BALANSRÄKNING

(SEK)	*2008-02-29	2007-12-31	2006-12-31	2005-12-31
TILLGÅNGAR				
Anläggningstillgångar				
Immateriella anläggningstillgångar				
Balanserade utgifter för forskning m.m.	3 935 244	4 070 942	2 560 631	721 558
	3 935 244	4 070 942	2 560 631	721 558
Materiella anläggningstillgångar				
Inventarier, verktyg och installationer	91 592	91 592	124 216	111 716
	91 592	91 592	124 216	111 716
Summa anläggningstillgångar	**4 026 836**	**4 162 534**	**2 684 847**	**833 274**
Omsättningstillgångar				
Varulager m.m.				
Pågående arbete för annans räkning	86 592	86 592	0	0
	86 592	86 592	0	0
Kortfristiga fordringar				
Kundfordringar	675 681	297 155	193 274	52 563
Upparbetat ej fakturerad intäkt	171 000	171 000		
Övriga kortfristiga fordringar	1 598	276	3 059	14 798
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	58 926	58 926	51 988	19 325
	907 205	527 357	248 321	86 686
Kassa och bank	343	344	267	0
Summa omsättningstillgångar	**994 140**	**614 293**	**248 588**	**86 686**
SUMMA TILLGÅNGAR	**5 020 976**	**4 776 827**	**2 933 435**	**919 960**

* Räkenskaperna för delårsrapporten är ej granskade av Bolagets revisor.

BALANSRÄKNING FORTSÄTTNING

(SEK)	*2008-02-29	2007-12-31	2006-12-31	2005-12-31
EGET KAPITAL OCH SKULDER				
Eget kapital				
Bundet eget kapital				
Aktiekapital	400 000	100 000	100 000	100 000
	400 000	100 000	100 000	100 000
Fritt eget kapital				
Balanserad vinst eller förlust	34 569	14 509	6 103	0
Erhållna aktieägartillskott	200 000	200 000	0	0
Periodens resultat	43 157	20 060	8 406	6 103
	277 726	234 569	14 509	6 103
Summa eget kapital	**677 726**	**334 569**	**114 509**	**106 103**
Långfristiga skulder				
Checkräkningskredit	291 675	1 285 728	1 191 356	336 032
Skulder till kreditinstitut	2 619 599	1 615 956	774 791	250 000
Summa långfristiga skulder	**2 911 274**	**2 901 684**	**1 966 147**	**586 032**
Kortfristiga skulder				
Leverantörsskulder	369 852	340 392	288 462	48 205
Skatteskulder	11 077	11 863	8 824	4 496
Konvertibla lån	0	300 000	0	0
Övriga kortfristiga skulder	939 182	776 453	378 040	151 989
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	111 865	111 866	177 453	23 135
Summa kortfristiga skulder	**1 431 976**	**1 540 574**	**852 779**	**227 825**
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	**5 020 976**	**4 776 827**	**2 933 435**	**919 960**
Ställda säkerheter				
Företagsinteckningar	1 650 000	1 650 000	1 650 000	0
	1 650 000	1 650 000	1 650 000	0
Ansvarsförbindelser	Inga	Inga	Inga	Inga

* Räkenskaperna för delårsrapporten är ej granskade av Bolagets revisor.

FÖRÄNDRING EGET KAPITAL

(SEK)	Aktiekapital	Reservfond	Balanserat resultat	Årets resultat	Totalt eget kapital
Ingående eget kapital 2004-12-04	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**
Nyemission	100 000	0	0	0	100 000
Årets resultat	0	0	0	6 103	6 103
Utgående eget kapital 2005-12-31	**100 000**	**0**	**0**	**6 103**	**106 103**
Ingående eget kapital 2006-01-01	**100 000**	**0**	**0**	**6 103**	**106 103**
Disposition enligt årsstämma	0	0	6 103	-6 103	0
Årets resultat	0	0	0	8 406	8 406
Utgående eget kapital 2006-12-31	**100 000**	**0**	**6 103**	**8 406**	**114 509**
Ingående eget kapital 2007-01-01	**100 000**	**0**	**6 103**	**8 406**	**114 509**
Disposition av föregående års resultat	0	0	8 406	-8 406	0
Villkorat aktieägartillskott	0	0	200 000	0	200 000
Årets resultat	0		0	20 060	20 060
Eget kapital per 2007-12-31	**100 000**	**0**	**214 509**	**20 060**	**334 569**
Ingående eget kapital 2008-01-01	**100 000**	**0**	**214 509**	**20 060**	**334 569**
Disposition av föregående års resultat	0	0	20 060	-20 060	0
Inlösen konvertibler	300 000	0	0	0	300 000
Periodens resultat	0	0	0	43 157	43 157
Eget kapital per 2008-02-29*	**400 000**	**0**	**234 569**	**43 157**	**677 726**

* Räkenskaperna för delårsrapporten är ej granskade av Bolagets revisor.

KASSAFLÖDESANALYS

(SEK)	*2008-01-01 2008-02-29	*2007-01-01 2007-02-28	2007-01-01 2007-12-31	2006-01-01 2006-12-31	2004-12-04 2005-12-31
Den löpande verksamheten					
Rörelseresultat	97 690	-6 944	256 434	106 916	20 808
Avskrivningar	135 698	5 437	32 624	29 048	9 860
Betald skatt	0	0	-8 819	0	0
Erhållen ränta	0	0	158	4 100	0
Erlagd ränta	-54 533	-17 945	-224 674	-98 282	-10 209
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändring i rörelsekapital	**178 855**	**-19 452**	**55 723**	**41 782**	**20 459**
Förändring i rörelsekapital					
Ökning/minskning pågående arbete	0	0	-86 592	0	0
Ökning/minskning kortfristiga fordringar	-379 848	-292 849	-279 036	-161 635	-86 686
Ökning/minskning av kortfristiga skulder	-108 598	234 671	-23 912	350 626	223 329
Förändring i rörelsekapital	**-488 446**	**-58 178**	**-389 540**	**188 991**	**136 643**
Kassaflöde från den löpande verksamheten	**-309 591**	**-77 630**	**-333 817**	**230 773**	**157 102**
Investeringsverksamhet					
Förvärv av immateriella anläggningstillgångar	0	-251 718	-1 510 311	-1 839 073	-721 558
Förvärv av materiella anläggningstillgångar	0	-11 286	0	-41 548	-121 576
Kassaflöde från investeringsverksamheten	**0**	**-263 004**	**-1 510 311**	**-1 880 621**	**-843 134**
Finansieringsverksamhet					
Nyemission	300 000	0	0	0	100 000
Erhållna aktieägartillskott	0	0	200 000	0	0
Ökning/minskning långfristiga fordringar	0	0	0	0	0
Ökning/minskning långfristiga skulder	9 590	340 634	1 644 204	1 650 115	586 032
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	**309 590**	**340 634**	**1 844 204**	**1 650 115**	**686 032**
Förändring av likvida medel	-1	0	77	267	0
Likvida medel vid årets början	344	267	267	0	0
Likvida medel vid periodens slut	**343**	**267**	**344**	**267**	**0**

RÖRELSEMARGINAL

Under det förlängda räkenskapsåret 2005, vilket var Bolagets första, låg Bolagets fokus på produktutveckling i ett tidigt stadium och endast begränsad försäljningsverksamhet bedrevs. Nettoomsättningen uppgick till 216 KSEK och rörelsens kostnader uppgick till -195 KSEK. Rörelsemarginalen för året uppgick till 10 %. Under 2006 fortsatte produktutvecklingen samtidigt som Bestin påbörjade sin marknadsbearbetning. Som en följd av det aktiva marknadsarbetet så ökade nettoomsättningen till 2 561 KSEK. Rörelsekostnaderna steg som en följd av den ökade ekonomiska aktiviteten i bolaget och uppgick till -2 790 KSEK. Under räkenskapsåret aktiverade Bestin 1 839 KSEK, jämfört med 722 KSEK under 2005, i utvecklingskostnader hänförliga till produktutveckling. Detta hade en positiv effekt på rörelsemarginalen som för 2006 uppgick till 4 %. Under 2007 ökade omsättningen till 3 138 KSEK. Rörelsekostnaderna uppgick till -2 968 KSEK och Bolaget aktiverade 1 510 KSEK i utvecklingskostnader. Detta hade en positiv effekt på rörelsemarginalen som för 2007 uppgick till 9 %.

Under perioden 2008-01-01 – 2008-02-29 uppgick nettoomsättningen till 903 KSEK, jämfört med 609 KSEK under motsvarande period 2007. Bolaget slutförde under 2007 utvecklingsarbetet av sin basprodukt och har under 2008 påbörjat avskrivningen av sina balanserade utvecklingskostnader. Rörelsekostnaderna ökade något under 2008 års första två månader till -806 KSEK, jämfört med -616 KSEK under motsvarande period 2007. Rörelsemarginalen för perioden uppgick till 9 %.

SOLIDITET

Soliditeten uppgick vid utgången av det förlängda räkenskapsåret 2005 till 12 %. Under 2006 sjönk soliditeten, trots ett positivt resultat, till 4 % beroende på att den ökade aktiviteten i Bestin medfört att balansomslutningen ökat till 2 933 KSEK, jämfört med 920 KSEK vid utgången av 2005. Under 2007 Steg soliditeten till 7 %. Bolaget erhöll under året ett villkorat aktieägartillskott om 200 KSEK som tillsammans med det positiva resultatet hade en positiv effekt på soliditeten. Under 2008 års första två månader steg soliditeten till 13 % som en följd av det positiva resultatet och inlösen av konvertibler om 300 KSEK.

ANTAL ABONNENTER

För Bolaget är antalet abonnenter ett viktigt nyckeltal, då de huvudsakliga intäkterna är hänförliga till just antalet abonnenter. Bolaget har sedan verksamheten startades kunnat konstatera en stadig ökning av antal abonnenter. Vid utgången av 2006 uppgick antalet abonnenter till 275 stycken, vilket kan jämföras med 985 vid utgången av 2007. Till och med utgången av februari 2008 har antalet ökat ytterligare och uppgick till 1 120 stycken.

RÖRELSERESULTAT

Under det förlängda räkenskapsåret 2005, vilket var Bestins första, uppgick nettoomsättningen till 216 KSEK. Rörelsekostnaderna uppgick till -195 KSEK och rörelseresultatet uppgick till 21 KSEK. Under 2006 påbörjade Bestin sin marknadsbearbetning vilket resulterade i att nettoomsättningen steg till 2 897 KSEK. Som en följd av den ökade verksamheten steg Bolagets kostnader för handelsvaror och personal vilket medförde att rörelsekostnaderna uppgick till -2 790 KSEK. Under året balanserades utvecklingskostnader för 1 839 KSEK vilket resulterade i att rörelseresultatet för 2006 uppgick till 107 KSEK. Under 2007 steg nettoomsättningen till 3 138 KSEK samtidigt som rörelsekostnaderna ökade till -2 968 KSEK. Bolaget slutförde under året utvecklingen av sin basprodukt och kostnader för utvecklingsarbetet om 1 510 KSEK aktiverades. Rörelseresultatet för räkenskapsåret uppgick till 256 KSEK. Under perioden 2008-01-01 – 2008-02-29 uppgick nettoomsättningen till 903 KSEK, jämfört med 609 KSEK under motsvarande period 2007. Rörelsekostnaderna ökade till -806 KSEK, jämfört med -616 KSEK under motsvarande period 2007, mycket på grund av att avskrivningarna ökat med -131 KSEK som en följd av den nu färdigutvecklade basprodukten. Rörelseresultatet för 2008 års första två månader uppgick till 98 KSEK.

FINANSIELLA RESURSER OCH FINANSIELL STRUKTUR

Bolaget hade per 2008-02-29 en soliditet om 13 % och en kassalikviditet om 63 %. Bestin har en långfristig upplåning om 2 911 KSEK varav alla ska amorteras under den kommande femårsperioden. Bolaget har en beviljad checkräkningskredit med en limit på 1 400 KSEK och styrelsen gör bedömningen att ingen ytterligare långfristig upplåning är behövlig. I mars 2008 tillfördes Bolaget 1 MSEK i nytt eget kapital genom en nyemission. Styrelsen planerar utöver detta att tillföra Bolaget kapital genom nyemissionen som beskrivs i detta prospekt. Denna nyemission kommer att tillföra Bolaget 3 MSEK före emissionskostnader, under förutsättning att nyemissionen blir fulltecknad. Det tillförda kapitalet kommer att användas till en ökad marknadssatsning och en utökad försäljningsorganisation.

I det fall emissionen ej blir fulltecknad eller helt uteblir, föranleder detta att den planerade marknadssatsningen kommer att ta längre tid än beräknat. Styrelsen kommer i sådant fall att revidera strategin, och minska omfattningen av den planerade marknadssatsningen, för att på så vis säkra rörelsekapitalet för en tidsperiod överstigande 12 månader framåt i tiden. I dagsläget har Bestin tillräckligt rörelsekapital för att driva den löpande verksamheten under tolv månader framåt.

KASSAFLÖDE

Kassaflödet för det förlängda räkenskapsåret 2005 uppgick till 0 KSEK. Under 2006 uppgick kassaflödet från den löpande verksamheten till 231 KSEK, jämfört med 157 KSEK under 2005. Förändring av rörelsekapitalet hade en positiv inverkan om 189 KSEK. Bolagets produktutveckling under året medförde investeringar, i huvudsak i immateriella anläggningstillgångar, vilket medförde att kassaflödet från investeringsverksamheten uppgick till -1 881 KSEK. Finansieringsverksamheten hade en effekt på kassaflödet om 1 650 KSEK och var till sin helhet hänförlig till ökad upplåning. Under 2007 uppgick kassaflödet från den löpande verksamheten till -334 KSEK varav -390 KSEK var hänförligt till förändringar i rörelsekapital. Under året slutfördes utvecklingen av Bestins basprodukt vilket medförde att investeringsverksamheten hade en effekt på kassaflödet om -1 510 KSEK. Genom investeringsverksamheten tillfördes Bolaget kapital om 1 844 KSEK, varav 1 644 KSEK var hänförligt till ökad upplåning, vilket hade en positiv effekt på kassaflödet som för året uppgick till 0 KSEK. Under perioden 2008-01-01 – 2008-02-29 uppgick kassaflödet från den löpande verksamheten till -310 KSEK varav förändringar i rörelsekapitalet hade en effekt om -488 KSEK. Bolaget gjorde inga investeringar under perioden varvid investeringsverksamheten ej hade någon effekt på kassaflödet. Finansieringsverksamheten hade en positiv effekt på kassaflödet om 310 KSEK och var i huvudsak hänförlig till inlösen av konvertibler. Kassaflödet för perioden uppgick till 0 KSEK.

BEGRÄNSNING I ANVÄNDANDET AV KAPITAL

Det finns så vitt Bolaget känner till inga begränsningar avseende användande av kapital.

FINANSIERING AV INVESTERINGAR OCH ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR

Bestin har idag inga pågående eller planerade väsentliga investeringar.

VÄSENTLIGA FÖRÄNDRINGAR

Bolaget genomförde under mars 2008 en emission om 1 000 KSEK och blev i samband med detta publikt. Därutöver har det inte förekommit några väsentliga förändringar avseende Bolagets finansiella ställning eller ställning på marknaden sedan 2008-02-29.

NETTOSKULDSÄTTNING 2008-02-29*

Summa kortfristiga skulder	**1 431 976**	Kassa	0
Mot borgen	0	Likvida medel (bankkonto)	343
Mot säkerhet	0	Lätt realiserbara värdepapper	0
Blancokrediter	1 431 976	**Likviditet**	**343**
Summa långa skulder	**2 911 274**	Kortfristiga fordringar	907 205
Mot borgen	0		
Mot säkerhet	1 650 000	Kortfristiga bankskulder	678 668
Blancokrediter	1 261 274	Kortfristig del av långfristiga skulder	0
		Andra kortfristiga skulder	753 308
Eget kapital	**677 726**	**Kortfristiga skulder**	**1 431 976**
Aktiekapital	400 000		
Pågående emissioner	0	**Netto kortfristig skuldsättning**	**524 428**
Fritt eget kapital	277 726		
		Långfristiga banklån	1 017 642
		Andra långfristiga lån	1 893 632
		Långfristig skuldsättning	**2 911 274**
		Nettoskuldsättning	**3 435 702**

** Nettoskuldsättningen är ej granskad av bolagets revisor.*

REVISIONSBERÄTTELSER OCH ANMÄRKNINGAR

Följande anmärkningar har lämnats av Bolagets revisor:

ÅRSREDOVISNING 2006-01-01 – 2006-12-31

Utan att det påverkar mitt uttalande vill jag fästa uppmärksamhet på bolagets kommentar i förvaltningsberättelsen som behandlar att bolaget förbrukat det egna kapitalet under början av 2007. Styrelsen har vidtagit åtgärder och ytterligare åtgärder planeras under andra halvan av 2007 för att stärka det egna kapitalet. Förhållandet att det egna kapitalet är förbrukat tyder på att det kan finnas en osäkerhetsfaktor som väcker tvivel om företagets förmåga att fortsätta sin verksamhet.

Jag har uppmärksammat styrelsens ledamöter på aktiebolagslagen regler om skyldighet att upprätta kontrollbalansräkning (ABL 25 kap. 13§).

ÅRSREDOVISNING 2004-12-04 – 2005-12-31

Vid flera tillfällen har avdragen skatt och sociala avgifter inte betalats i rätt tid. Styrelsen och verkställande direktören har därmed inte fullgjort sina skyldigheter enligt aktiebolagslagen, men försummelserna har inte medfört någon skada för bolaget, utöver dröjsmålsräntor (471 kr).

TIDPUNKTER FÖR EKONOMISK INFORMATION

Räkenskapsperiod:	2008-01-01 – 2008-12-31
Januari-juni 2008:	2008-08-22
Juli-september 2008:	2008-10-29
Bokslutskommuniké 2008:	2009-02-11

NYCKELTAL

	2008-01-01 2008-02-29	2007-01-01 2007-02-28	2007-01-01 2007-12-31	2006-01-01 2006-12-31	2004-12-04 2005-12-31
Nettoomsättning (SEK)	903 497	608 743	3 137 560	2 896 884	216 200
Antal abonnenter (st)	1 120	375	985	275	0
Rörelsemarginal (%)	11	-1	8	4	10
Räntabilitet på eget kapital (%)	9	N/A	9	8	12
Kassalikviditet (%)	63	N/A	37	29	38
Justerat eget kapital (SEK)	677 726	N/A	334 569	114 509	106 103
Genomsnittligt eget kapital (SEK)	506 148	N/A	224 539	110 306	53 052
Soliditet (%)	13	N/A	7	4	12
Utdelning (SEK)	0	0	0	0	0

Nyckeltalstabellen har ej granskats av Bolagets revisor.

Rörelsemarginal - Rörelseresultat i procent av nettoomsättningen.
Räntabilitet på eget kapital - Nettoresultat enligt resultaträkningen i procent av genomsnittligt eget kapital.
Kassalikviditet - Omsättningstillgångar exklusive varulager i procent av kortfristiga skulder.
Justerat eget kapital - Eget kapital inklusive 72 procent av beskattade reserver.
Genomsnittligt eget kapital - Ingående plus utgående justerat eget kapital dividerat med två.
Soliditet - Justerat eget kapital i procent av balansomslutningen.

INFÖRLIVADE DOKUMENT

AVSEENDE FULLSTÄNDIG HISTORISK FINANSIELL INFORMATION

Fullständig historisk finansiell information införlivas via hänvisning. I de årsredovisningar som införlivas via hänvisning (se nedan) ingår revisionsberättelser för den via hänvisning införlivade finansiella informationen och redovisningsprinciper. Införlivade dokument skall läsas som en del av prospektet.

INFÖRLIVAS VIA HÄNVISNING

Årsredovisning Bestin Prepackaged Service Software AB (publ) 2004-12-04 – 2005-12-31

Årsredovisning Bestin Prepackaged Service Software AB (publ) 2006-01-01 – 2006-12-31

Årsredovisning Bestin Prepackaged Service Software AB (publ) 2007-01-01 – 2007-12-31

Därutöver pressenteras, i avsnittet ”Finansiell översikt”, en balansräkning och en nettoskuldsättning per den 29 februari 2008 för Bestin Prepackaged Service Software AB (publ). Denna balansräkning och nettoskuldsättning har inte granskats av Bolagets revisor.

REVISORNS RAPPORT AVSEENDE FINANSIELL HISTORIK

Till styrelsen i Bestin Prepackaged Service Software AB

Revisors rapport avseende tillkommande upplysningar till historiska finansiella rapporter

Jag har granskat de tillkommande upplysningar avseende Bestin Prepackaged Service Software AB (publ), 556671-7756, bestående av förändring av eget kapital och kassaflödesanalyser för den period om tre räkenskapsår som slutar den 31 december 2007 och för perioden 2008-01-01 – 2008-02-29 som har tagits fram för att föras in i prospekt daterat 2008-03-30 på sidorna 44-45.

Tillkommande upplysningar har tagits fram som ett komplement till de historiska finansiella rapporterna för Prepackaged Service Software AB för att uppfylla kraven på upplysningar enligt prospektförordningen 809/2004/EG.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Styrelsen och verkställande direktören ansvarar för att de tillkommande upplysningarna tas fram i enlighet med kraven enligt bokföringsnämndens allmänna råd samt prospektförordningen 809/2004/EG.

Revisorns ansvar

Mitt ansvar är att uttala mig i enlighet med bilaga I punkt 20.1 i prospektförordningen 809/2004/EG. Jag tar inte något ansvar för sådan finansiell information som använts för att ta fram tillkommande upplysningar hänförliga till tidigare lämnade historiska finansiella rapporter utöver det ansvar som jag har för de revisorsrapporter avseende historisk finansiell information som tidigare lämnats av mig.

Utfört arbete

Jag har utfört mitt arbete i enlighet med FARs förslag till RevR 5 Granskning av prospekt. Mitt arbete har innefattat att bedöma de tillkommande upplysningarna utifrån underlag till dessa och en diskussion med företagsledningen.

Jag har planerat och utfört mitt arbete för att få den information och de förklaringar som jag bedömt nödvändiga för att med hög men inte absolut säkerhet försäkra mig om att de tillkommande upplysningarna upprättats i enlighet med de förutsättningar som anges på s. 41.

Uttalande

Jag anser att de tillkommande upplysningarna har upprättats enligt förutsättningarna som anges på s. 41 och att de är i enlighet med de redovisningsprinciper som tillämpas av bolaget.

Malmö den 30 mars 2008

Johan Erlandsson

Godkänd revisor

REVISORNS RAPPORT AVSEENDE PROGNOS

Till styrelsen i Bestin Prepackaged Service Software AB, Org. Nr 556671-7756

Jag har granskat hur den prognos som framgår på s. 27-28 i Bestin Prepackaged Service Software AB prospekt per den 2008-03-30 har upprättats.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsens och verkställande direktörens ansvar att upprätta prognosen och fastställa de väsentliga antaganden som prognosen är baserad på i enlighet med kraven i prospektförordningen 809/2004/EG.

Revisorns ansvar

Det är mitt ansvar att lämna ett uttalande i enlighet med prospektförordningen 809/2004/EG, bilaga I punkt 13.3. Jag har ingen skyldighet att lämna och lämnar inte heller något uttalande avseende möjligheten för Bestin Prepackaged Service Software AB att uppnå prognosen eller de antaganden som ligger till grund för upprättandet av prognosen. Jag tar inte något ansvar för sådan finansiell information som använts i sammanställningen av prognosen utöver det ansvar som jag har för de revisorsrapporter avseende historisk finansiell information som jag lämnat tidigare.

Utfört arbete

Jag har utfört mitt arbete i enlighet med FARs förslag till RevR 5 Granskning av prospekt. Mitt arbete har innefattat att bedöma styrelsens och verkställande direktörens tillvägagångssätt och tillämpade redovisningsprinciper vid upprättandet av prognosen jämfört med de som tillämpas av bolaget.

Jag har planerat och utfört mitt arbete för att få den information och de förklaringar som jag bedömt nödvändiga för att med hög men inte absolut säkerhet försäkra mig om att prognosen har upprättats i enlighet med de förutsättningar som anges på s. 27-28.

Då prognosen och dess antaganden hänför sig till framtiden och därför kan påverkas av oförutsebara händelser, kan jag inte uttala mig om att det verkliga resultatet kommer att överensstämma med vad som redovisats i prognosen. Avvikelserna kan visa sig bli väsentliga.

Uttalande

Jag anser att prognosen har upprättats enligt de förutsättningar som anges på s. 27-28 och i enlighet med de redovisningsprinciper som tillämpas av bolaget.

Malmö den 30 mars 2008

Johan Erlandsson

Godkänd revisor

BOLAGSORDNING

Bestin Prepackaged Service Software AB, org nr: 556671-7756

Antagen på årsstämma 2008-02-28

§ 1 FIRMA

Bolagets firma är Bestin Prepackaged Service Software AB. Bolaget är publikt (publ).

§ 2 STYRELSENS SÄTE

Styrelsen har sitt säte i Staffanstorps kommun, Skåne län.

§ 3 VERKSAMHET

Föremålet för bolagets verksamhet är att, utveckla och marknadsföra programvaror, som erbjuds som en tjänst riktat mot specifika branscher och branschbehov. Dessutom kommer verksamheten arbeta med rådgivning och konsultation inom de olika branschfokuseringarna, samt därmed förenlig verksamhet.

§ 4 AKTIEKAPITAL

Aktiekapitalet utgör lägst 501 600 kronor och högst 2 006 400 kronor.

§ 5 ANTAL AKTIER

Antalet aktier skall vara lägst 2 090 000 aktier och högst 8 360 000 aktier.

§ 6 AKTIESLAG

Aktierna skall utges i två serier, serie A och serie B. A-aktie medför tio (10) röster per aktie och B-aktie medför en (1) röst per aktie.

A-aktier och B-aktier kan i vardera serien utges till högst det antal som motsvarar 100 procent av hela aktiekapitalet.

Aktierna av serie A och B skall medföra samma rätt till andel i bolagets tillgångar och vinst.

Beslutar bolaget att genom kontantemission eller kvittningsemission ge ut nya aktier skall innehavare av aktier av serie A samt av aktier av serie B äga företrädesrätt att teckna nya aktier av samma aktieslag i förhållande till det antal aktier innehavaren förut äger (primär företrädesrätt). Aktier som inte tecknas med primär företrädesrätt skall erbjudas samtliga aktieägare till teckning (subsidiär företrädesrätt). Om inte sålunda erbjudna aktier räcker för den teckning som sker med subsidiär företrädesrätt, skall aktierna fördelas mellan tecknarna i förhållande till det totala antal aktier de förut äger i bolaget. I den mån detta inte kan ske vad avser viss aktie/vissa aktier, sker fördelning genom lottning.

Beslutar bolaget att ge ut aktier endast av serie A eller serie B, skall samtliga aktieägare oavsett om deras aktier är av serie A eller serie B, äga företrädesrätt att teckna nya aktier i förhållande till det antal aktier de förut äger.

Vad som sagts ovan skall inte innebära någon inskränkning i möjligheten att fatta beslut om kontantemission och/eller kvittningsemission med avvikelse från aktieägares företrädesrätt.

Vad som föreskrivs ovan om aktieägares företrädesrätt skall äga motsvarande tillämpning vid emission av teckningsoptioner och konvertibler.

Vid ökning av aktiekapitalet genom fondemission skall nya aktier emitteras av varje aktieslag i förhållande till det antal aktier av samma slag som finns sedan tidigare. Därvid skall gamla aktier av visst aktieslag medföra företrädesrätt till nya aktier av samma aktieslag. Vad som nu sagts skall inte innebära någon inskränkning i möjligheten att genom fondemission, efter erforderlig ändring av bolagsordningen, ge ut aktier av nytt slag.

Aktier av serie A kan omvandlas till aktie av serie B i nedan angiven ordning. Begäran om omvandling skall av aktieägare framställas skriftligen till bolaget, med angivande av hur många aktier av serie A som önskas omvandlade. Omvandlingen skall därefter utan dröjsmål anmälas för registrering vid Bolagsverket och är verkställd när registrering har skett samt antecknats i aktieboken.

§ 7 STYRELSE

Styrelsen skall bestå av lägst 3 och högst 10 ledamöter med högst 10 suppleanter.

§ 8 REVISOR

För granskning av bolagets årsredovisning samt styrelsens och verkställande direktörens förvaltning skall en eller två revisorer med eller utan suppleanter utses eller ett registrerat revisionsbolag.

§ 9 KALLELSE TILL BOLAGSSTÄMMA

Kallelse till bolagsstämma skall ske genom annonsering i Post- och Inrikes Tidningar och Svenska Dagbladet. Om utgivningen av Svenska Dagbladet skulle upphöra skall kallelse istället ske genom annonsering i Post- och Inrikes Tidningar och Dagens Nyheter.

Kallelse till årsstämma samt kallelse till extra bolagsstämma där fråga om ändring av bolagsordningen kommer att behandlas skall utfärdas tidigast sex och senast fyra veckor före stämman. Kallelse till annan extra bolagsstämma skall utfärdas tidigast sex veckor och senast två veckor före stämman.

§ 10 ANMÄLAN TILL STÄMMA

Rätt att delta i stämma har sådana aktieägare som upptagits i aktieboken på sätt som föreskrivs i 7 kap 28 § 3 stycket aktiebolagslagen och som anmält sig hos bolaget senast kl. 12.00 den dag som anges i kallelsen till stämman. Denna dag får inte vara söndag, annan allmän helgdag, lördag, midsommarafton, julafton eller nyårsafton och inte infalla tidigare än femte vardagen före stämman.

§ 11 ÅRSSTÄMMA

Årsstämma skall hållas årligen inom sex (6) månader efter räkenskapsårets utgång.

På årsstämma skall följande ärenden förekomma:

1. Val av ordförande vid stämman.
2. Upprättande och godkännande av röstlängd.
3. Val av en eller två justeringsmän.
4. Prövning av om stämman blivit behörigen sammankallad.
5. Godkännande av dagordningen.
6. Föredragning av framlagd årsredovisning och revisionsberättelse samt i förekommande fall koncernredovisning och koncernrevisionsberättelse.
7. Beslut
   a) om fastställande av resultaträkning och balansräkning samt i förekommande fall koncernresultaträkning och koncernbalansräkning;
   b) om dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust enligt den fastställda balansräkningen;
   c) om ansvarsfrihet åt styrelsens ledamöter och verkställande direktör.
8. Fastställande av styrelse- och revisorsarvoden.
9. Val av styrelse och eventuella styrelsesuppleanter samt i förekommande fall revisorer eller revisionsbolag och eventuella revisorssuppleanter.
10. Annat ärende, som ankommer på stämman enligt aktiebolagslagen eller bolagsordningen.

Vid bolagsstämma må envar röstberättigad rösta för hela antalet av honom ägda och företrädda aktier, utan begränsning i röstetalet.

§ 12 RÄKENSKAPSÅR

Bolagets räkenskapsår skall vara 0101-1231.

§ 13 AVSTÄMNINGSFÖRBEHÅLL

Den aktieägare eller förvaltare som på avstämningsdagen är införd i aktieboken och antecknad i ett avstämningsregister, enligt 4 kap. lagen (1998:1479) om kontoföring av finansiella instrument eller den som är antecknad på avstämningskonto enligt 4 kap. 18 § första stycket 6 – 8 nämnda lag, ska antas vara behörig att utöva de rättigheter som framgår av 4 kap. 39 § aktiebolagslagen (2005:551).

SKATTEFRÅGOR

Nedan följer en sammanfattning av de skatteregler som enligt nu gällande svensk skattelagstiftning kan aktualiseras av handel med aktier i Bolaget. Sammanfattningen vänder sig till fysiska och juridiska personer, som är obegränsat skattskyldiga i Sverige, om inte annat anges, och är endast avsedd som allmän information. Sammanfattningen inkluderar inte värdepapper som innehas som näringsbetingade andelar eller lagertillgångar i näringsverksamhet eller som innehas av handelsbolag. Den skattemässiga behandlingen av varje enskild fysisk eller juridisk person beror på dennes specifika situation. Särskilda skattekonsekvenser som inte finns beskrivna nedan kan aktualiseras. Varje aktieägare i Bolaget bör därför rådfråga skatterådgivare beträffande de skattekonsekvenser som kan uppkomma i varje enskilt fall. Bolaget tar ej på sig ansvaret för att innehålla källskatt.

FYSISKA PERSONER

Kapitalvinster på svenska marknadsanslutna aktier beskattas med 30 % i inkomstslaget kapital. Uppkommer kapitalförluster på svenska marknadsanslutna aktier beaktas hela förlusten förutsatt att förlusten kan kvittas mot kapitalvinst på aktier och andra aktiebeskattade värdepapper. I andra fall medges avdrag med 70 % av förlusten i inkomstslaget kapital. Avdraget måste utnyttjas samma år som förlusten uppkommit. Uppkommer underskott i inkomstslaget kapital medges reduktion från skatt på inkomst av tjänst- och näringsverksamhet samt fastighetsskatt. Reduktion medges med 30 % av underskott upp till 100 000 SEK och däröver med 21 %. Utdelning på aktier i svenska marknadsanslutna aktiebolag beskattas med 30 % i inkomstslaget kapital för personer hemmahörande i Sverige.

JURIDISKA PERSONER

Juridiska personer beskattas för utdelningar och kapitalvinster i inkomstslaget näringsverksamhet, med en statlig inkomstskatt om 28 %. Avdrag för kapitalförlust vid avyttring av aktier som innehas som kapitalplacering får dras av endast mot kapitalvinster vid avyttring av aktier och andra delägarrätter. Kvarstående kapitalförlust får kvittas mot motsvarande kapitalvinster under senare år. Preliminärskatt för utdelning innehålls inte för svenska juridiska personer. Särskilda regler gäller för näringsbetingade andelar.

AKTIEÄGARE SOM ÄR BEGRÄNSAT SKATTSKYLDIGA

För aktieägare utan skatterättslig hemvist i Sverige som erhåller utdelning från en svensk juridisk person innehålls normalt kupongskatt. Särskilda regler gäller dock för utdelning på näringsbetingade aktier. Skattesatsen är 30 %. Denna skattesats är dock i allmänhet reducerad genom skatteavtal som Sverige ingått med andra länder för undvikande av dubbelbeskattning. Kupongskatten innehålls av VPC vid utdelningstillfället. Om aktierna är förvaltarregistrerade svarar förvaltaren för skatteavdraget. Aktieägare och innehavare av teckningsrätter som är begränsat skatteskyldiga i Sverige och som inte bedriver verksamhet från fast driftsställe i Sverige beskattas normalt inte i Sverige för kapitalvinster vid avyttring av aktier eller teckningsrätter. Aktieägare eller innehavare av teckningsrätter kan dock bli föremål för beskattning i sin hemviststat. Enligt en särskild regel kan fysiska personer som är begränsat skattskyldiga i Sverige bli föremål för kapitalvinstbeskattning vid avyttring av bland annat svenska aktier om de vid något tillfälle under det kalenderår då avyttring skett eller under de föregående tio kalenderåren varit bosatta eller stadigvarande vistats i Sverige. Tillämpligheten av regeln är dock i flera fall begränsad genom skatteavtal.

Bestin Service Solutions™
www.bestin.se

Telefon: 040-208 850 | Hemsida: www.bestin.se | E-post: contact@bestin.se |Fax: 046-250 560